

БАНК Ж КЛИЕНТ

Информационное издание

Газета издается с мая 2004 года

СОБЫТИЕ

ВЫСОКАЯ ОЦЕНКА ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО СООБЩЕСТВА

Президент Ханты-Мансийского банка Дмитрий Мизгулин удостоен Ордена общественного признания за особые заслуги в развитии банковской дела России.

На сегодняшний день это единственная официальная награда кредитно-финансового сообщества страны, зарегистрированная в Геральдической палате Российской Федерации.

Вручение состоялось в рамках V торжественной Церемонии награждения лауреатов премии «Банковское дело», которая прошла в Москве.

Дмитрий Мизгулин стал четвертым представителем банковской отрасли страны, которому присужден данный Орден. Как было отмечено организаторами мероприятия, он удостоен награды за активное участие в развитии финансовой сферы России, укрепление региональной банковской системы, большой вклад в расширение международного сотрудничества.

Кроме того, по итогам 2008 года президент Ханты-Мансийского банка Дмитрий Мизгулин признан



Президент Ханты-Мансийского банка Дмитрий Мизгулин и первый исполнительный вице-президент «Российского союза промышленников и предпринимателей» Александр Мурычев

победителем конкурса «Лучший банкир России». Специальный диплом и знак вручали председатель Счетной палаты РФ Сергей Степашин, президент Ассоциации региональных банков России Анатолий Аксаков и президент Ассоциации российских банков Гарегин Тосунян.



СОТРУДНИЧЕСТВО

РЕЗУЛЬТАТ СЛОЖЕНИЯ – УМНОЖЕНИЕ

В конце апреля Ханты-Мансийский банк приобрел блокирующий пакет акций Новосибирского Муниципального банка (25,37%), став, таким образом, его крупнейшим акционером. Сделка состоялась в рамках Соглашения о сотрудничестве, заключенного кредитными организациями в марте 2008 года. О новом партнерстве, а также о том, какие перспективы открывает альянс для дальнейшей совместной работы, – наш разговор с генеральным директором Новосибирского Муниципального банка Владимиром ЖЕНОВЫМ.



– Владимир Гаврилович, жителям Новосибирска ваш банк хорошо известен. Что отличает кредитную организацию на фоне остальных?

– Новосибирск является третьим по численности населения городом страны, самым крупным муниципальным образованием. А Муниципальный банк – один из самых успешных и узнаваемых брендов Новосибирска. Он входит в число ведущих, наиболее динамично развивающихся кредитных организаций Сибири, социально значимых для города, имеет 15-летний опыт работы на рынке. Я бы отметил в числе преимуществ нашего банка – знание специфики ведения бизнеса в регионе, потребностей клиентов, местной ментальности, наработанные связи с руководством города и области, бизнес-сообществом. Также не стоит забывать о развитой инфраструктуре обслуживания, широком спектре услуг, устойчивости, диверсифицированной клиентской базе. Поскольку банк местный, мы оперативны в принятии решений, что, безусловно, очень ценят клиенты.

– Соглашение о долгосрочном сотрудничестве между кредитными организациями было заключено чуть больше года назад. Можно ли подвести первые итоги совместной работы?

– Действительно, за этот небольшой срок сделано немало. Прежде всего, наши банки познакомились друг с другом на разных уровнях управления, изучили подходы, принципы, опыт ведения бизнеса, определили основные механизмы взаимодействия, которые позволят повысить рыночную стоимость бизнеса каждой из финансовых организаций и реализовывать совместные проекты.



Хотел бы особо подчеркнуть, что в течение последнего года, который был достаточно сложным для отечественной кредитной системы в целом и для каждого ее участника, мы постоянно ощущали поддержку со стороны Ханты-Мансийского банка, к примеру, в плане сохранения ликвидности в пиковые периоды октября-декабря прошлого года. В частности, он предоставил нам необходимые кредитные ресурсы в то время, когда межбанковский рынок практически замер. Благодаря Ханты-Мансийскому банку и под его гарантию нам удалось получить средства от

ЦБ. Все это в совокупности помогло пережить сложное время без срывов и сохранить стабильный ритм работы. И за это я, конечно, благодарен Ханты-Мансийскому банку и лично Дмитрию Александровичу Мизгулину. Благодарен и по-деловому, и по-человечески, потому что в таких сложных ситуациях и проверяется, на мой взгляд, истинное партнерство.

– На ваш взгляд, какие выгоды получают обе стороны от этой сделки?

– Ханты-Мансийский банк является крупным государственным финансовым институтом, сильным союзником, партнерство с которым намного увеличит наши возможности. Полученные инвестиции позволят нам нарастить объем бизнеса минимум в 2,5 раза. Если сегодня чистые активы банка составляют 5 млрд. руб., то при росте собственного капитала (уставный капитал плюс эмиссионный доход) мы увеличили активы еще на 2 млрд. Также мы многому можем научиться у Ханты-Мансийского банка: перенять опыт деятельности на международных рынках, навыки работы с синдицированными займами, в том числе в сотрудничестве с зарубежными финансовыми структурами.

Думаю, что и наш партнер также получит серьезный выигрш. Помимо дивидендов на вложенные средства, это возможность более интенсивного развития Ханты-Мансийского банка в Новосибирской области за счет использования потенциала Новосибирского Муниципального банка. Не нужно забывать, что регион сегодня входит в число самых динамичных и перспективных в Сибирском федеральном округе с точки зрения вложения инвестиций.

(Окончание на стр. 3)

НОВОСТИ

Динамика показателей

Собственные средства Ханты-Мансийского банка с начала года выросли на 13% – до 21,13 млрд. рублей.

Кредитный портфель организации в январе – апреле увеличился на 3,01% – до 70,29 млрд. рублей. Портфель ценных бумаг вырос на 15% – до 27,46 млрд. рублей, сумма привлеченных средств населения на 9,7% – до 30,36 млрд. рублей.

Объем средств на счетах юридических лиц составил 26,28 млрд. рублей. Валюта баланса Ханты-Мансийского банка достигла 207 млрд. рублей.

Встреча с главой региона

Вопросы текущей деятельности Ханты-Мансийского банка обсудили Губернатор Югры Александр Филипенко и президент кредитно-финансовой организации Дмитрий Мизгулин.

Руководитель ведущего в регионе банковского учреждения проинформировал главу автономного округа о реализации кредитной политики по поддержке реального сектора экономики Югры, а также о сотрудничестве с федеральными структурами по привлечению дополнительных финансовых ресурсов на эти цели.

По мнению Дмитрия Мизгулина, сегодня можно констатировать стабилизацию в банковской сфере и поэтапное преодоление кризисных явлений.

Партнерство с РОСНАНО

Ханты-Мансийский банк вошел в перечень кредитно-финансовых организаций, сформированный «Российской корпорацией нанотехнологий», которые могут оказывать услуги расчетно-кассового обслуживания проектным компаниям по производству нанотехнологической продукции.

Как сообщил начальник Управления корпоративного бизнеса Ханты-Мансийского банка Владимир Кузякин, организация будет открывать проектным компаниям счета со специальным режимом их ведения с целью осуществления контроля целевого использования инвестиционных средств РОСНАНО и участвующих в данных программах соинвесторов.

Муниципальный контракт

По итогам аукциона, объявленного муниципальным образованием городской округ Стрежевой, Ханты-Мансийский банк получил право предоставить администрации возобновляемую кредитную линию на сумму 62 388 100 рублей.

Заместитель мэра г. Стрежевого по экономике и финансам Валерий Дениченко отметил, что ведущая кредитно-финансовая организация Югры стала основным банком-партнером администрации города, сумев предложить целый комплекс финансовых услуг на привлекательных условиях.

«Активно реализуются зарплатные проекты: на сегодня подавляющее большинство работников наших учреждений получают средства на пластиковые карты банка. Предоставляются ресурсы муниципальным предприятиям под весьма привлекательные проценты. И, конечно же, главное – кредитная линия местному бюджету. Ханты-Мансийский банк единственный, кто принял участие в аукционах по кредитованию бюджета, проводимых с момента начала финансового кризиса. Уверены, что в дальнейшем наше сотрудничество будет также динамично развиваться», – добавил Валерий Дениченко.

Свою деятельность на территории Томской области Ханты-Мансийский банк начал в июне 2008 года. С этого момента в городе действует дополнительный офис, в котором предоставляется полный спектр кредитно-финансовых услуг для физических и юридических лиц.

ВЛАСТЬ

**Глава г. Ханты-Мансийска
Андрей БУКАРИНОВ:**

«Ханты-Мансийскому банку удается многое»



– Сотрудничество администрации города и Ханты-Мансийского банка продолжается уже много лет, с момента создания кредитной организации.

Наши партнерские отношения по праву могут считаться образцом взаимовыгодной и плодотворной работы.

Сегодня услугами Ханты-Мансийского банка пользуется практически каждый житель столицы Югры. Банк обслуживает счета муниципальных организаций и предприятий, ведет зарплатные проекты, осуществляет перечисление различных социальных выплат, предоставляет кредиты физическим лицам и бюджетным учреждениям города. Для клиентов действует широкая линейка банковских продуктов и услуг.

Отрадно, что на протяжении всех лет банк ведет активную работу по совершенствованию системы услуг, обеспечивая высокое качество, доступность и оперативность обслуживания. Успешно используются новейшие технологии. Все это, несомненно, по достоинству оценивается населением, а новые участники рынка выбирают Ханты-Мансийский банк в качестве финансового партнера.

Ни одно мероприятие не обходится без участия кредитной организации, будь то спортивные соревнования или интеллектуальные состязания, праздничный парад или городской субботник. Особые слова благодарности хочется выразить за активную работу по реализации различных городских социальных программ и проектов, за оказание спонсорской помощи в проведении спортивных и культурных мероприятий, за финансовую поддержку творческих коллективов города, за внимание к людям старшего поколения и ветеранам. Сегодня непросто совмещать коммерческий интерес и социальную ответственность, получение прибыли и благотворительность, но Ханты-Мансийскому банку это удается!



**Председатель Думы г. Ханты-Мансийска
Василий ФИЛИПЕНКО:**

«Для окружного центра – это стабильность и развитие»

– На территории города Ханты-Мансийский банк работает давно и достаточно эффективно.

Кредитная организация постоянно расширяет спектр продуктов и услуг, предоставляемых населению. Растет сеть банкоматов и информационно-платежных киосков, через которые горожане осуществляют коммунальные платежи, погашают кредиты, пополняют счета и вклады, оплачивают услуги операторов сотовой связи. В рамках зарплатных проектов держателями пластиковых карт является практически все население города. Успешна политика банка в сфере кредитования населения, учреждений и организаций разных форм собственности.

Кроме того, в сотрудничестве с муниципалитетом значима роль президента банка, председателя комиссии по бюджету, финансам и экономической политике Думы ХМАО – Югры Дмитрия Александровича Мизгулина, который большое внимание уделяет Ханты-Мансийску в реализации социально значимых проектов и программ.

Депутат Мизгулин активно помогает в организации и финансировании образовательных учреждений, приобретении оборудования для школ. Не могу не отметить огромную помощь Ханты-Мансийского банка в развитии спорта, в частности федерации шахмат, поддержку мероприятий по подготовке и проведению соревнований окружного, российского и международного уровней.

Уверен, совершенствование банковских услуг в городе положительно скажется на развитии муниципального образования в целом.

Руководству банка и его сотрудникам хочется пожелать успехов и дальнейшего роста в профессиональной деятельности, развития и стабильности учреждения, продолжения взаимовыгодного сотрудничества с муниципалитетом на благо жителей города.



РАЗВИТИЕ

НАША ЗАДАЧА – СОЗДАТЬ В ГОРОДЕ УСЛОВИЯ ДЛЯ ПРОДУКТИВНОЙ РАБОТЫ БИЗНЕСА

Дирекция по г. Ханты-Мансийску, созданная в октябре 2007 года, – одно из самых молодых подразделений банка. Ее руководитель Роман ГОЛУБ рассказал о сегодняшнем дне, перспективах развития и задачах, которые стоят перед сотрудниками, обслуживающими клиентов в столице Югры.

– Роман Анатольевич, Ханты-Мансийский банк уже давно и успешно работает в городе, для чего тогда была создана дирекция?

– Ханты-Мансийский банк – розничный, региональный, а значит, имеющий широкую филиальную сеть. Его территориальные подразделения можно условно считать «мини-банками» с полным набором услуг и продуктов, которые предлагаются клиентам. Ну а головная организация осуществляет руководящую, регулирующую, консультативную, методическую, надзорную функции.

До момента создания в окружном центре дирекции головным профильным управлениям приходилось не только курировать филиалы, но и параллельно выполнять задачи розничных подразделений.

Теперь же комплексное обслуживание клиентов, проживающих в окружном центре, сосредоточено в дирекции, что в значительной мере упростило процедуру принятия управленческих решений, а это в свою очередь помогло поднять работу с населением и юридическими лицами на более качественный уровень.

– Развитие филиальной сети всегда сопряжено с определенными сложностями: аренда или строительство офисных помещений, подбор персонала, создание клиентской базы, продвижение продуктов и услуг – другими словами, завоевание своего сегмента рынка. Вам в этом вопросе, видимо, было легче?

– Отчасти да. Авторитет Ханты-Мансийского банка в регионе очень высок, не говоря уже об его столице. К тому же за все время работы организации в городе



сформировалась кредитно-финансовая инфраструктура, устойчивая клиентская база. Руководство банка это прекрасно понимало, поэтому предъявляемые требования и задачи, поставленные перед дирекцией, были более чем конкретные, без какой-либо ссылки на «новизну» нашего подразделения, а это привлечение средств населения во вклады, увеличение количества обслуживающихся юридических лиц, кредитование. С таких позиций мы и начали нашу деятельность, стараясь наращивать уже имеющиеся показатели.

Между тем банковский сектор окружного центра освоен достаточно плотно. Конечно, невозможно, говоря по-простому, налить в 3-литровую банку 4 литра воды, но раз в городе действуют несколько кредитно-финансовых учреждений, то рынок постоянно развивается и поле для маневра у нас всегда есть. Чтобы привлечь новых клиентов, мы предлагаем более выгодные условия обслуживания, новые продукты, индивидуальный подход, качественный сервис.

Хочу отметить еще один факт: в зоне нашей ответственности не только город, но и Ханты-Мансийский район, населенные пункты которого можно смело называть труднодоступными, несмотря на их близость к столице округа. Во многие поселения можно попасть только водным транспортом либо по «зимникам». Кроме того, плотность жителей в них очень низкая, что сдерживает развитие на этой территории банковского сектора в целом.

Но мы планомерно работаем в данном направлении, начав свою экспансию с п. Горноправдинска, установив там банкомат и открыв консультационный пункт, где специалисты организации рассказывают жителям близлежащих поселков о продуктах банка. Здесь же можно написать заявление на открытие карточного счета, произвести ряд банковских операций. В стадии завершения проект, когда сельские жители смогут открывать вклады, не выезжая в Ханты-Мансийск. Нами активно и вполне успешно проводится работа среди предприятий территории по привлечению их работников к участию в зарплатных проектах.

– А как вы выстраиваете взаимодействие с органами власти?

– Взаимоотношения с администрациями города и района у нас конструктивные – заключены соглашения о сотрудничестве, затрагивающие помимо прочего и вопросы социальной деятельности. В частности, многие решения по выделению финансовой помощи мы принимаем после консультаций с представителями муниципалитетов, что делает нашу работу в плане благотворительности системной, позволяет оказывать поддержку действительно значимым проектам и начинаниям.

Кроме этого, дирекция банка регулярно оказывает адресную помощь ветеранам и инвалидам войны, пенсионерам, общественным организациям и социальным учреждениям, на содержании которых находятся пожилые люди, воспитываются сироты и дети, оставшиеся без попечения родителей. Например, мы второй год проводим среди сотрудников акцию по сбору средств, игрушек, книг, вещей, которые потом передаем в детский дом «Радуга». Наша помощь позволит решить хотя бы часть проблем воспитанников этого учреждения, но зачастую человеческое участие, внимание и желание помочь играют большую роль, чем величина выделенных денежных средств.

– Какие действия сегодня предпринимает дирекция банка по работе с представителями малого и среднего бизнеса?

– В этом вопросе мы очень плотно сотрудничаем с Фондом поддержки предпринимательства Югры. Совместно проводим семинары, на которые приглашаем руководителей предприятий малого и среднего бизнеса. На этих встречах мы рассказываем о собственных кредитных продуктах, знакомим с формами финансовой поддержки, обсуждаем планы взаимодействия банка и Фонда при реализации проектов по облегчению доступа предпринимателей к финансовым ресурсам.

Мы прекрасно понимаем, насколько сложно сейчас приходится любым коммерческим структурам в вопросах получения кредитов и погашения уже имеющихся займов. И наша задача в сложившейся ситуации – создать условия, при которых бы малый и средний бизнес активно развивались.

**СОТРУДНИЧЕСТВО****РЕЗУЛЬТАТ СЛОЖЕНИЯ – УМНОЖЕНИЕ**

(Окончание. Начало на стр. 1)

Словом, от данного взаимодействия выиграют и повысят свою рыночную конкурентоспособность оба банка. Это как раз тот случай, когда сложение в результате оборачивается умножением.

Хочу напомнить, что договоренность о проведении допэмиссии была принята еще в июне 2008 года. Впоследствии Ханты-Мансийский банк вполне мог от нее отказаться с учетом изменившейся ситуации на рынке, и все бы его поняли. Но несмотря на это, в самый разгар кризиса наши партнеры вложили средства в капитал Новосибирского Муниципального банка строго в соответствии с первоначальными соглашениями. И считаю, что это дальновидное решение. А для нас же данный шаг говорит прежде всего о доверии к организации.

– Расскажите подробнее о совместных проектах?

– Речь идет о совместном кредитовании новосибирских предприятий в рамках перспективных инвестиционных и производственных программ, обмена прогрессивными банковскими технологиями в части обслуживания клиентов, укрепления информационной и экономической безопасности, минимизации рисков.

Принято совместное решение по организации в нашем банке эмиссии и сопровождения международных банковских карт Visa International под спонсорством Ханты-Мансийского банка. В ближайшее время мы намерены вывести на рынок программу синдицированного кредитования, разработанную специалистами обеих организа-



Офис Новосибирского Муниципального банка

ций. Этот эксклюзивный и очень сложный продукт предназначен для крупных компаний, работающих в сфере промышленности, электроники, городского хозяйства, на рынке добычи и поставок угля населению.

Рассматриваем вопрос о внедрении в Ханты-Мансийском банке наших технологий для населения в части оплаты коммунальных услуг, мобильных сервисов, возможность объединения инкассаторских служб на базе Службы инкассации Новосибирского Муниципального банка для оптимизации маршрутов и сокращения издержек.

В процессе взаимодействия мы убедились, что наши организации связывает очень много общего, начиная от подходов к обслуживанию клиентов и спектра услуг до общности корпоративного духа. И даже корпоративные цвета у нас схожие. Нам легко работать вместе, потому что мы говорим на одном языке.

– Рассматриваете ли возможность расширения альянса за счет новых участников?

– Безусловно, поскольку это постоянно развивающаяся структура. После того, как между нашими банками было заключено соглашение о стратегическом партнерстве, интерес к альянсу стали проявлять самые различные финансовые структуры. Не исключаю, что в ближайшей перспективе в нашу группу войдет еще один региональный банк из Уральского федерального округа. Кроме того, переговоры ведутся с рядом потенциальных иностранных партнеров. Так что перспективы развития альянса очень интересные с социально-экономической и региональной позиций.

ВЛАСТЬ**Глава Ханты-Мансийского района Юрий МАНЧЕВСКИЙ:****«С Ханты-Мансийским банком не останавливаемся на достигнутом!»**

– С Ханты-Мансийским банком администрация района связывает давние прочные деловые отношения.

В течение ряда лет кредитная организация реализует зарплатные проекты на нашей территории. Радует, что вместе с банком население района шагает в ногу со временем в сфере прогрессивных финансовых технологий.

Один из самых больших плюсов работы с банком – наличие множества предоставляемых услуг. Имея пластиковую карту, человек экономит время, силы, ресурсы, оплачивая услуги ЖКХ, детские сады, телефоны, телевидение и др. Большую популярность завоевала среди коллег появившаяся не так давно система «Мобильный банкинг».

Приоритетное направление совместной работы администрации и банка сегодня – расширение сети отделений на территории района, развитие кредитных программ для населения. Хотелось бы, чтобы сельские жители могли полноценно пользоваться всем комплексом банковских услуг!

**ПАРТНЕР****Генеральный директор ОАО «Северречфлот» Сергей САНДУЛОВ:****«Нам нравится работать с Ханты-Мансийским банком»**

– Сотрудничество с Ханты-Мансийским банком у нас продолжается уже более 9 лет. Хочется отдать должное пониманию, с которым подходят сотрудники кредитной организации к вопросам, возникающим в процессе профессиональной деятельности речников, оперативности в принятии решений.

Работу речного флота можно разделить на два этапа – навигация и подготовка к ней. Обязательный судоремонт поглощает большую часть заработанных предприятием средств, и порой без финансовой помощи бывает сложно подготовиться к выходу на мар-

шруты. Овердрафт – удобная форма кредитования, уже не раз позволяла Северречфлоту реализовывать свои бизнес-планы, пополнять кассовые разрывы.

Мировой экономический кризис внес коррективы и в нашу производственную программу: уменьшились объемы финансирования, снизился размер услуг по грузовым перевозкам. В то же время благодаря кредитным ресурсам Ханты-Мансийского банка мы приобрели два теплохода «Метеор», что позволило частично снять зависимость от арендованного флота, укрепить материально-техническую базу предприятия.

Хочу отметить: при заключении производственных контрактов нам очень помогает то, что гарантом исполнения различных обязательств по коммерческим договорам выступает Ханты-Мансийский банк. Его авторитет в глазах наших партнеров очень высок и является дополнительным стимулом к взаимовыгодному сотрудничеству.

НОВОСТИ**Поддержка института семьи и материнства**

В пенсионном фонде г. Мегиона прошло торжественное вручение первых уведомлений, дающих право на перечисление средств материнского (семейного) капитала на погашение основного долга и процентов по ипотечным кредитам. Участие в мероприятии принял Ханты-Мансийский банк: среди получателей сертификатов были заемщики кредитной организации – Татьяна Попова и Яна Мадатова.

Заместитель директора филиала Ханты-Мансийского банка в г. Мегионе Марина Ялунина поздравила присутствующих и вручила подарки от кредитной организации. «Следует отметить, что гарантии государства по обеспечению финансирования социальных проектов и программ в период экономической нестабильности являются реальной поддержкой института семьи и материнства, а также еще одним стимулом для решения демографических вопросов», – уточнила Марина Ялунина.



Торжественная церемония вручения сертификатов и подарков

Яна Мадатова – заемщик Ханты-Мансийского банка, отметила, что теперь в их семье разрешится ряд накопившихся проблем: за счет средств материнского капитала они погасят часть долга по ипотечному кредиту, соответственно уменьшается ежемесячный платеж. «Особенно хочу отметить, что именно средства Ханты-Мансийского банка позволили улучшить жилищные условия нашей семьи», – добавила Яна Мадатова.

Еще один обладатель сертификата Татьяна Попова отметила: «Триста тысяч – не три рубля. Погашение ипотечного кредита за счет средств МСК – своевременная помощь государства. В моей ситуации это особенно актуально, так как сложно воспитывать двоих детей только на одну зарплату супруга. В ближайшем будущем нашей большой семье опять придется задуматься о кредите: теперь уже на расширение жилплощади. И мы надеемся, что в этом нам поможет Ханты-Мансийский банк».

Наше предприятие ежегодно расширяет спектр сотрудничества, заключив с банком договор инкассаторского обслуживания: мы работаем в Обь-Иртышском речном бассейне, а это более 130 населенных пунктов на территории Ямала, Югры, юга Тюменской области.

Кроме этого, все работники Северречфлота являются держателями зарплатных карт Ханты-Мансийского банка, что благодаря широкой филиальной сети кредитной организации очень удобно.

Нашему предприятию другие финансовые институты неоднократно предлагали свои услуги, но нам выгодно и удобно работать с ведущей кредитной организацией региона – Ханты-Мансийским банком. Хочется пожелать банку и его сотрудникам быть верными выбранному курсу и оставаться нашими надежными партнерами!



КОНКУРС ДЕТСКОГО РИСУНКА

ТЕМЫ КОНКУРСА:

- «Сибирское богатство»
- «Дизайн моей школьной карты»*
- «Бурундучок»
- «ХАНТЫ-МАНСИЙСКИЙ БАНК, я и моя семья»

ПРИЗЫ ДЛЯ ПОБЕДИТЕЛЕЙ:

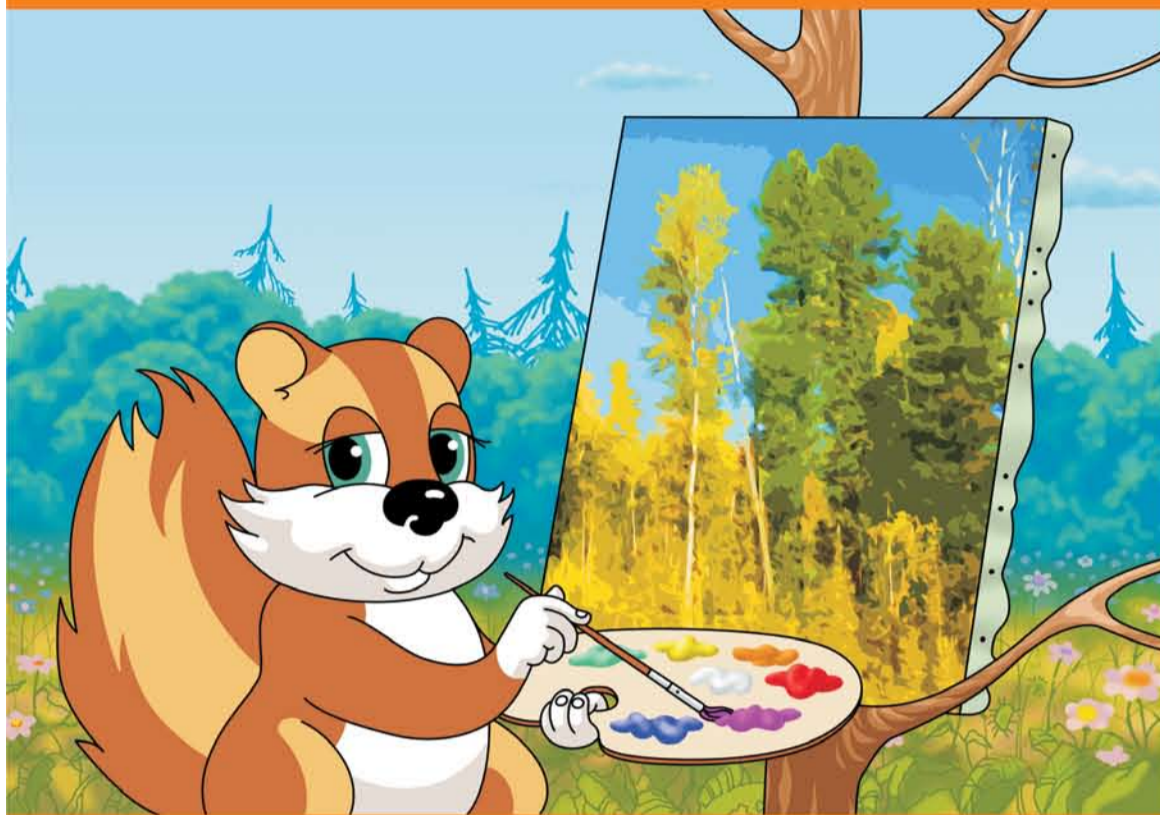
В двух возрастных категориях: 7-10 лет и 11-13 лет

- **1 место** – Игровая приставка;
- **2 место** – Планшет для компьютерного рисования;
- **3 место** – Художественный альбом с репродукциями известных художников.

Для участия в конкурсе необходимо через Почту России направить рисунок по адресу: 628012, г. Ханты-Мансийск, ул. Мира, 38, ОАО «ХАНТЫ-МАНСИЙСКИЙ БАНК», Управление маркетинга Банка.

Подробные условия конкурса: www.khmb.ru

* Школьная карта – банковская карта, выпускаемая для учащихся общеобразовательных учреждений.



СИБИРСКОЕ БОГАТСТВО!

Простые ценности

Счастье измеряется в метрах!



Семья Пинаевых

Как все было? После свадьбы решили – жить будем отдельно от родителей, арендовали однокомнатную квартиру. Потом сын родился. Собрали семейный совет, решили – сын должен расти в своей квартире.

Взяли ипотеку в Ханты-Мансийском банке. Почему там? Так там и ставки низкие, и обслуживание хорошее, и друзья посоветовали.

Ремонт сделали, новоселье справили. Сын комнату свою обживает.

В общем, жизнь продолжается!

ИПОТЕЧНЫЙ КРЕДИТ

Берёзово 21-067 • Белоярский 21-100 • Лангепас 20-073 • Мегион 26-210
 Санкт-Петербург 334-41-56 • Нефтеюганск 230-307 • Нижневартовск 49-49-49
 Новосибирск 222-22-51 • Ноябрьск 425-486 • Нягань 54-249 • Пыть-Ях 460-495
 Радужный 55-656 • Москва 977-98-55 • Советский 34-420 • Курган 461-419
 Сургут 77-99-99 • Тюмень 455-277 • Ханты-Мансийск 390-800 • Югорск 74-416

* Подробности условий конкурса детского рисунка, ипотечного кредита и других услуг Банка: www.khmb.ru и в отделениях Банка. Вся информация носит справочный/рекламный характер и не является публичной офертой. Указанная информация может быть изменена Банком.



МЕЖДУНАРОДНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

ПЕРВАЯ ЕВРОПЕЙСКАЯ ПЯТИЛЕТКА

Представительство Ханты-Мансийского банка в Чехии празднует свое пятилетие. Если тогда, в 2004 году в момент его открытия в Праге, название банка из далекой северной Югры не вызывало в местных деловых кругах каких-либо ассоциаций, то теперь его имя хорошо известно на европейском финансовом рынке.

Сегодня на Ханты-Мансийский банк возложены обязанности представлять интересы на международном уровне не только предприятий Югры, но и целого ряда банковских ассоциаций и советов как России, так и стран СНГ. О том, каких результатов удалось достичь за это время представительству, какие направления будут развиваться в дальнейшем, рассказывает его директор Игорь БОРИСОВ.



– Игорь Васильевич, как говорилось раньше, пришло время подводить итоги первой пятилетки. По вашему мнению, удалось ли за это время добиться выполнения основных задач, поставленных перед представительством?

– Когда было принято решение об его открытии в Праге, то перед нами ставилась главная задача – стать надежным связующим звеном между кредитными организациями, бизнесменами, хозяйствующими субъектами Чехии и Югры, что позволит сделать взаимоотношения сторон более простым и удобным. В то же время Ханты-Мансийский банк тогда сам только выходил на международный уровень и мы должны были завоевать доверие наших зарубежных партнеров. Изначально привлекли к себе внимание очень активным участием практически во всех профессиональных мероприятиях, которые проводились в Чехии. Отмечу, что в стране, которая расположена в самом сердце Евросоюза, экономическая жизнь достаточно активна и представлена большинством ведущих банков.

Это были лишь первые, необходимые шаги, которые мы достаточно успешно сделали. После того, как банк стал узнаваем, на нас обратили внимание, приступили к выполнению основных задач. Начался поиск долгосрочных кредитных линий, налаживание инвестиционных механизмов для предприятий различных отраслей как ХМАО – Югры, так и УрФО в целом. Помимо этого, мы укрепляли и социально-культурные связи между Чехией и Югрой. Итогом стало подписание многочисленных соглашений и контрактов между деловыми кругами и органами власти наших государств.

– О каких проектах идет речь?

– С момента открытия представительства в Праге начался достаточно интенсивный обмен информацией между ХМАО и Чехией. Результатом стали подписания соглашений о сотрудничестве в области наукоемких и информационных технологий, газификации, очистки воды, внедрения энергосберегающих программ.

К примеру, подписанное в конце 2006 года соглашение о сотрудничестве с фирмой TESLA в рамках окружной программы поэтапного перевода существующей аналоговой сети теле- и радиовещания на цифровой формат (DVB-ET).

Это и договоренности о привлечении иностранных инвесторов в такой стратегический проект для нашей страны, как «Урал промышленный – Урал Полярный», направленный на освоение минеральной базы северной части Урала. Жителям Ханты-Мансийского округа запомнились культурные мероприятия, выставки и ки-

нопоказы с участием чешской стороны. Опять же творческие коллективы Югры не раз с успехом выступали в республике. Ханты-Мансийский банк активно поддерживает и программы сотрудничества между странами в сфере образования. В частности, в рамках соглашения между Югорским государственным университетом и Технологическим университетом в г. Брно.

– Другими словами, можно признать, что с появлением Ханты-Мансийского банка в Праге сотрудничество округа и Чехии стало более динамичным?

– Безусловно, Ханты-Мансийский автономный округ – Югра и Чешская республика сотрудничали и до появления представительства нашей организации в Праге. Существовали контрактные отношения, финансовые договоренности. Но надо признать, что благодаря работе Ханты-Мансийского банка удалось выстроить еще более крепкие и четкие механизмы взаимодействия с нашими партнерами.

Ведь мы изначально преследовали не только узконаправленные профессиональные интересы. Давайте не будем забывать, что Ханты-Мансийский банк – это уполномоченный банк Правительства ХМАО, одного из самых экономически сильных, интенсивно развивающихся регионов России. По сути, мы являемся финансовым инструментом, с помощью которого реализуются многие государственные программы в округе, в том числе с привлечением иностранного капитала.

Поэтому наши задачи изначально были намного шире, чем просто сотрудничество на кредитно-финансовом рынке.

Это позитивно воспринималось и нашими партнерами в Чехии. Буквально через полтора года деятельности представительства в Праге, опять же на базе Ханты-Мансийского банка, но уже в столице Югры, было открыто почетное консульство Чешской Республики, которое возглавил президент нашей кредитно-финансовой организации Дмитрий Мизгулин. Считаю, что это очень важный показатель доверия и серьезного интереса к округу. Именно появление консульства дало новый и очень ощутимый толчок в развитии взаимоотношений. При поддержке консульства прошло большое количество встреч между деловыми кругами Югры и Чехии, сейчас оно является основной площадкой для переговоров на различных уровнях.

– В ряде СМИ проходили сообщения о том, что Ханты-Мансийский банк является представителем ряда профессиональных организаций на территории Европы...

– Да, буквально в начале текущего года Ассоциация региональных банков России доверила нашей организации представлять свои интересы в Чешской Республике и других странах Евросоюза. Помимо этого мы получили также статус Представительства Международного Банковского Совета (МБС), объединяющего Ассоциации стран СНГ, Центральной и Восточной Европы. По сути, через Ханты-Мансийский банк будут осуществляться задачи по проведению предварительных переговоров и оказанию помощи по взаимодействию этих профессиональных организаций с финансовыми структурами Евросоюза, участию в проходящих форумах, конференциях и других мероприятиях.

Это знаковые моменты, потому как благодаря нашей работе сотни участников профессиональных банковских объединений России и стран ближнего зарубежья имеют возможность активно включаться в экономические процессы на европейских площадках.

– Игорь Васильевич, по каким направлениям будет вестись работа представительства в дальнейшем?

– Естественно, что мы будем поддерживать созданную многоуровневую систему заключения контрактов. Более того, принимая во внимание новые договоренности с нашими партнерами, значительно расширим имеющиеся возможности. Ведь работа строится не только с предприятиями и проектами на территории Югры, но и в других регионах.

Надо осознавать, что сегодня, в непростой для мировой экономики период, именно банковская сфера играет роль стабилизатора. Законы рынка никто не отменял – без поддержки кредитно-финансовых институтов просто не смогут развиваться промышленное производство, торговля, научные технологии. А мы со своей стороны создаем для этого все необходимые условия, и роль Ханты-Мансийского банка здесь является ключевой.

НОВОСТИ

Межрегиональная специализированная выставка

В Нижневартовске прошла 8-я ежегодная выставка «Нижневартовск: Строймаркет-2009. Энергетика. ЖКХ», в которой приняли участие более 30 предприятий из Тюмени, Екатеринбурга, Сургута и других городов УрФО.

Глава муниципального образования Борис Хохряков отметил все возрастающий интерес, проявляемый к выставке специализированными компаниями, широкий круг ее участников, география которых уже позволяет присвоить мероприятию статус межрегионального.

В рамках выставки был проведен круглый стол на тему «Формы и виды поддержки субъектов малого и среднего бизнеса в современных условиях». В нем приняли участие представители промышленных предприятий, компании, осуществляющие деятельность в сфере услуг и сервиса, индивидуальные предприниматели. Округ и город представляли Фонд поддержки предпринимателей Югры, Нижневартовская Торгово-промышленная палата, филиал Ханты-Мансийского банка.

Начальник Управления кредитования филиала организации Андрей Шишляников отметил, что на этом мероприятии Ханты-Мансийскому банку была предоставлена хорошая возможность наладить контакты с новыми предприятиями региона и представить потенциальным клиентам широкую продуктовую линейку как корпоративных, так и розничных продуктов.



Выставочный стенд Ханты-Мансийского банка

Карта через Интернет

Ханты-Мансийский банк ввел новую услугу, предоставляющую клиентам возможность оформлять заявки на открытие счета и выпуск банковских карт в сети Интернет.

Как сообщил начальник управления розничного бизнеса и платежных систем банка Игорь Дойников, данный сервис позволит заполнить необходимые документы, не выходя из дома.

«Новая услуга во многом упрощает процедуру оформления заявок и значительно экономит время как для наших клиентов, так и для работников организации. Человеку необходимо прийти в банк только за тем, чтобы непосредственно забрать карту. Отмечу, что таким способом можно открыть или перевыпустить как дебетовую, так и кредитную карту», – уточнил Игорь Дойников.

Заполнить заявку на открытие счета и выдачу карты Ханты-Мансийского банка можно на сайте кредитно-финансовой организации.

Музыкальный подарок

В канун Дня Победы Ханты-Мансийский банк подготовил еще один подарок для своих клиентов – в офисах кредитной организации звучали песни военных лет.

Посетители услышали полюбившиеся многим поколениям россиян мелодии – «Нам нужна одна Победа», «День Победы», «На безымянной высоте», «Смуглянка», «От героев былых времен...» и многие другие. Музыкальной открыткой Ханты-Мансийский банк поздравил ветеранов, тружеников тыла – своих самых уважаемых клиентов с Днем Победы, а также подарил всем землякам хорошее настроение.



Встреча Президента Чешской Республики Вацлава Клауса и президента Ханты-Мансийского банка Дмитрия Мизгулина



ДЕНЬ ПОБЕДЫ

ЭТОТ ДЕНЬ ВЫ ПРИБЛИЖАЛИ, КАК МОГЛИ!

Ханты-Мансийский банк принял участие в праздновании 64-й годовщины Победы в Великой Отечественной войне.

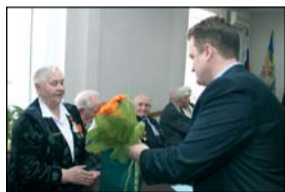
Сотрудники филиалов возложили цветы к монументам и обелискам воинской славы в городах и поселках округа, а также поздравили ветеранов – участников боевых действий и инвалидов войны, труженников тыла, вручив им подарки.



Как отметил президент Ханты-Мансийского банка Дмитрий Мизгулин, 9 Мая не просто красный день календаря. Это праздник Великой Победы в самой жестокой и кровопролитной войне за всю историю человечества.

«Мы в неоплатном долгу перед теми, кто ценой своей жизни спас человечество. Пройдут годы, но в наших сердцах навсегда останется подвиг солдат-освободителей, и мы обязаны сохранить светлую память об их героизме и беззаветном мужестве», – сказал Дмитрий Мизгулин.

В преддверии празднования Дня Победы в администрации окружного центра прошло вручение бытовой техники ветеранам войны. В торжественном мероприятии принял участие Ханты-Мансийский банк.



Руководитель дирекции кредитно-финансовой организации Роман Голуб, вручая подарки, отметил, что банк всегда поддерживает ветеранов войны, труженников тыла и добрыми словами, и реальными делами: «Мы благодарны вам за то, что живем. Ваш подвиг навсегда останется в нашей памяти».

Кроме того, кредитная организация совместно с городским Управлением внутренних дел поздравили ветеранов правоохранительных органов – участников Великой Отечественной войны.



Управление безопасности кредитной организации провело акцию среди сотрудников банка по сбору средств для оказания адресной помощи.

Сегодня в окружном центре проживает 11 ветеранов правоохранительных органов – фронтовиков и их вдов. Представители Ханты-Мансийского банка и городского УВД посетили каждого и передали собранные средства, а также поздравительные адреса, пожелав всем крепкого здоровья.

Руководитель Белоярского филиала банка Теймураз Орбелиани посетил подшефных и вручил подарки фронтовикам – Александру Дмитриевичу Томилину (п. Верхнеказымский), Анатолию Алексеевичу Мясоедову (п. Лыхма), Виталию Федоровичу Задорожных (п. Казым). А в городе подарки были вручены Николаю Матвеевичу Зекунову и Якову Устиновичу Горину.

Как отметил Теймураз Орбелиани, кредитная организация считает своим долгом сказать слова благодарности тем, кто защищал нашу родину, кто совершил этот подвиг ради будущих поколений.



Во многих городах Югры при содействии территориальных подразделений Ханты-Мансийского банка были организованы полевые кухни для фронтовиков, где они отведали солдатской каши, подняли боевые сто граммов за своих товарищей, не вернувшихся с войны, спели любимые песни и просто пообщались с друзьями. Для почетных гостей были подготовлены выступления художественных коллективов и исполнителей.



Вот уже несколько лет подряд Ханты-Мансийский банк становится участником международной акции «Георгиевская лента» – символа воинской доблести и славы, ставшей данью памяти солдатам Победы, их мужеству и героизму. В этом году было закуплено свыше 8 тысяч лент, часть из которых передана советам ветеранов, остальные бесплатно раздавались клиентам в филиалах и отделениях организации, прохожим на улицах городов и поселков.

Как отметила председатель окружной организации ветеранов войны, труда, Вооруженных Сил и правоохранительных органов Надежда Кумирова, георгиевские ленты



для ветеранов Ханты-Мансийский банк предоставляет уже на протяжении последних трех лет, с самого начала проведения акции. «Лентами, передаваемыми нам банком, мы обеспечиваем ветеранов, для которых любое внимание очень ценно. Кроме этого, территориальные подразделения Ханты-Мансийского банка каждый год осуществляют персональную помощь, выделяя средства, приобретая подарки для ветеранов войны и труда», – добавила Надежда Кумирова.



Филиал Ханты-Мансийского банка в г. Тюмени выступил партнером концертной программы. В ходе торжественного мероприятия, организаторами которого являлись Управа Центрального административного округа и Тюменский совет ветеранов, состоялось награждение фронтовиков, выступление духового оркестра, творческих коллективов и исполнителей. Сотрудники филиала, поздравляя представителей старшего поколения, вручали им георгиевские ленты.



Нижневартовский филиал Ханты-Мансийского банка оказал помощь специальному дому для престарелых и инвалидов «Луч» и клубу пенсионеров «Вартовчане» в проведении праздничных мероприятий, приуроченных ко Дню Победы.

«Помощь ветеранам – это уникальная возможность хотя бы частично отблагодарить этих мужественных людей за их подвиг. Выразить свое уважение, свою признательность за смелость, самоотверженность, преданность и любовь к своей родине и к нам – их детям, внукам и уже правнукам», – сказала директор филиала организации в г. Нижневартовске Татьяна Садовская.



СЛОВО ВЕТЕРАНАМ

Григорий Семенович КОСМЕНЮК (г. Радужный):



– Хотелось бы пожелать сегодняшней молодежи оставаться такой, какая она есть. По моему мнению, молодежь у нас отличная. Я уверен, что новое поколение, как и мы когда-то, сможет защитить свою Родину, никогда не допустит, чтобы кто-то пытался диктовать нам свою волю с позиции силы.

Наша ветеранская организация очень тесно сотрудничает с Ханты-Мансийским банком: открыт расчетный счет, работники банка относятся к нам с уважением и помогают во всем. Свои личные сбережения я также храню здесь, потому-то и доверяю Ханты-Мансийскому банку!

Виктор Яковлевич БАШМАКОВ (г. Ханты-Мансийск):

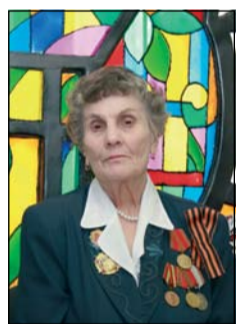
– Пережить тяготы той страшной войны нам помогла сила духа, вера в нашу непобедимую Родину. У кого крепче внутренний стержень, того невозможно сломать, победить.

Всем молодым людям я советую заниматься спортом, вести здоровый образ жизни. Будет здоровье – остальное приложится!

Ханты-Мансийский банк всегда в числе первых – и в работе, и в спорте. Поэтому свои сбережения я храню в нашем банке – точно знаю, все, что положил на вклад, получу обратно в срок и с процентами.



Татьяна Терентьевна ВОЛКОВА (г. Нижневартовск):



– Нам приятно забота Ханты-Мансийского банка. Очень важно то, что о нас помнят, относятся к нам с уважением и вниманием, поддерживают и помогают. Эта помощь позволяет нам собраться вместе за одним столом, вспомнить былое, спеть фронтовые песни.

А подаренные нам георгиевские ленточки поднимают настроение и вызывают гордость за нашу страну, за то, что у нас появилась такая хорошая традиция.

Молодежи хочу пожелать уважать стариков, помнить о том, какой трудной была та Победа, ну и, конечно, здоровья, оно никогда не бывает лишним.

Сергей Николаевич ЕГОРОВ (г. Ханты-Мансийск):

– Отношение к ветеранам у нас в округе очень хорошее. Мои фронтовые друзья, которые живут на Большой земле, подчас лишены того внимания, сострадания и уважения. Обидно за них. Тем ценней то, что делается в Югре.

Современной молодежи я хотел пожелать любить свою Родину, гордиться ею и трудиться на ее благо. Только труд делает нашу страну богатой, сильной, способной дать отпор любому врагу. Вот и Ханты-Мансийский банк, я считаю, делает очень много для того, чтобы наш округ процветал, а его жители чувствовали уверенность в завтрашнем дне!

