

БАНК Ж КЛИЕНТ

Информационное издание

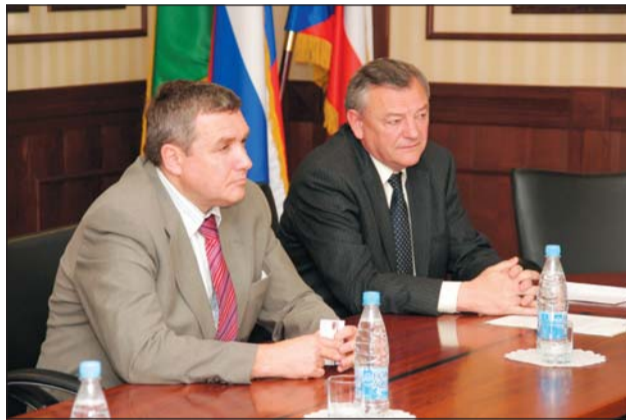
Газета издается с мая 2004 года

МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО

Воздушному коридору – быть!

В Ханты-Мансийском банке прошла встреча с представителями торговой миссии Южно-Моравского края Чешской Республики.

В окружном центре состоялась презентация чешских компаний и круглый стол с участием представителей органов власти и бизнеса.



Президент банка Дмитрий Мизгулин и директор представительства организации в Праге Игорь Борисов

В конгрессно-выставочном центре «Югра-Экспо» ведущие предприятия Южно-Моравского края продемонстрировали свои возможности. Спектр интересов западных предпринимателей достаточно широк – добыча и переработка природного сырья, энергетика, машиностроение, полиграфия.

Промышленная выставка в Ханты-Мансийске – очередной шаг в реализации Соглашения о торгово-экономическом, научно-техническом и культурном сотрудничестве двух ведущих регионов – России и Чешской Республики, подписанного в начале этого года губернатором Югры Александром Филиппенко и гейтманом Южно-Моравского края Станиславом Юранеком.

В ходе визита член Правительства Южно-Моравского края по вопросам внешних связей Вит Блага, член Представительного органа Южно-Моравского края Йиржи Шимечек и директор аэропорта г. Брно Йиржи Филипп посетили Почетное консульство Чешской Республики в ХМАО – Югре.

На встрече с почетным консулом, президентом Ханты-Мансийского банка Дмитрием Мизгулиным обсуждались вопросы обеспечения надежного авиационного сообщения между регионами. Как отметил директор аэропорта г. Брно Йиржи Филипп, на сегодняшний день

ощущается острый дефицит на рынке авиаперевозок между Чехией и Россией: пассажиропоток превышает существующие возможности, и участие одной из крупнейших авиакомпаний России – «ЮТэйр», по мнению господина Филиппа, может разрешить существующий дисбаланс. «Сегодня туристический, коммерческий, культурный интерес между Россией и Чехией очень высок. Но активные перевозки сдерживают чисто технические причины», – отметил Йиржи Филипп.

Присутствовавший на встрече представитель «ЮТэйр» Владимир Онойко сообщил, что авиакомпания в свою очередь рассматривает открытие воздушного сообщения между нашими странами как крайне перспективное, и в данный момент прорабатываются механизмы реализации проекта. «Очень важно, что решение существующих проблем двустороннее: в положительном итоге заинтересованы и Чехия, и Россия, которые прилагают максимум усилий, чтобы наладить авиаперевозки в самые кратчайшие сроки», – сказал Владимир Онойко.

Почетный консул Чешской Республики Дмитрий Мизгулин отметил, что отсутствие прямых рейсов тормозит развитие отношений между нашими регионами. «Уверен, в самое ближайшее время устойчивый и надежный воздушный коридор будет создан, что сделает нас еще ближе. Со своей стороны гарантирую поддержку проекта, реализация которого в значительной мере упростит чешской и российской сторонам взаимодействие в сферах экономического и культурного сотрудничества», – уточнил Дмитрий Мизгулин.



Вит Блага, Йиржи Филипп, Йиржи Шимечек – представители торговой миссии Южно-Моравского края Чехии

НОВОСТИ

Развитие продолжается

Ханты-Мансийский банк в январе-апреле увеличил валюту баланса на 25,06% – до 132,28 млрд. рублей.

Собственные средства организации достигли 11,66 млрд. рублей. Кредитный портфель вырос на 6,58% – до 46,1 млрд. рублей, портфель ценных бумаг на 27,41% – до 19,95 млрд. рублей. Средства населения увеличились на 12,38% – до 25,5 млрд. рублей, а объем средств на счетах юридических лиц составил 25,8 млрд. рублей.

Прибыль до налогообложения банка за отчетный период составила 447,87 млн. рублей.

Лизинговые программы банка – на выставке

Ханты-Мансийский банк стал участником межрегиональной специализированной выставки «Нижевартовск: Стройматериалы-2008. Энергетика. ЖКХ», на которой были представлены новые строительные и энергосберегающие технологии, отделочные материалы.



Как отметил заместитель директора нижевартовского филиала организации Олег Мызгин, участие банка в выставке обусловлено активной позицией в деле развития и поддержки строительства в регионе, в том числе посредством лизинговых механизмов.

«Подобные выставки дают возможность лицом к лицу встретиться со своими потенциальными партнерами. Ханты-Мансийский банк очень тесно сотрудничает со строительными компаниями, в том числе представителями среднего и малого бизнеса этой отрасли. Если говорить о лизинге как о направлении, то наши партнеры проявляют к данным программам большой интерес. На сегодняшний день заключен ряд соглашений с такими крупными компаниями, как ОАО «Завод строительных материалов», ЗАО «Нижевартовскстройдеталь». На выставке мы представили участникам свои предложения и уверены, что они будут востребованы», – сообщил Олег Мызгин.

Точка роста

Команда Ханты-Мансийского банка заняла третье место в региональном образовательном проекте «Кубок Югры по управлению бизнесом – Точка Роста», финал которого прошел в г. Ханты-Мансийске.

В состав команды банка вошли: капитан – Дмитрий Калашников (Управление кредитования и инвестиций), Дмитрий Пашкин (Управление корпоративного бизнеса), Максим Смирнов (Управление межбанковского бизнеса). Победителем стала сборная ОАО «РИТЭК», второе место досталось Югорскому государственному университету. Напомним, что из 128 команд-участниц от различных компаний и учреждений автономного округа в финал Кубка Югры вышли восемь.

Все три команды победителей представят Югру на национальном этапе мирового первенства по стратегическому управлению Global Management Challenge. По мнению организаторов «Кубка Югры», команды округа имеют достаточно высокий уровень подготовки и все шансы представлять Россию на международном турнире в 2009 году в Лиссабоне (Португалия).

Проект «Кубок Югры», направленный на развитие предпринимательства, проходил с января по май текущего года на территории Ханты-Мансийского автономного округа. Это крупнейший в России региональный чемпионат по управлению компанией на основе компьютерной бизнес-модели для молодых менеджеров, предпринимателей и студентов.

ПАРТНЕРСТВО

Энергетики доверяют банку



Ханты-Мансийский банк выиграл открытый конкурс, в рамках которого организация в течение трех лет продолжит оказывать услуги по расчетно-кассовому обслуживанию, зачислению средств на зарплатные карты сотрудников, а также предоставлении кредитов для ОАО «Югорская территориальная энергетическая компания» и дочерних обществ корпорации.

Как отметил вице-президент финансовой организации Виталий Мосунов, энергетическая компания является стратегическим партнером банка с момента ее основания.

«Мы уже второй год подряд выигрываем конкурс по оказанию полного комплекса финансовых услуг ОАО «ЮТЭК» и всем его дочерним предприятиям на территории ХМАО. На сегодняшний день сеть обслуживания банка является самой крупной в Югре и вполне естест-

венно, что для сотрудничества энергетики выбрали именно нашу организацию», – пояснил Виталий Мосунов.



ВЛАСТЬ

Глава Березовского района Владимир МАЛЬЦЕВ:

«Ханты-Мансийский банк делает нашу жизнь насыщенной и полноценной!»

– Ханты-Мансийский банк начал свою работу в Березово чуть менее пяти лет назад. За короткий промежуток времени коллективу филиала удалось занять лидирующие позиции на банковском рынке района, достигнуть хороших финансовых результатов и с уверенностью смотреть в завтрашний день.

Березовский филиал смог добиться значительных успехов благодаря грамотно выбранной политике развития: ориентируясь на нужды населения, специалисты кредитной организации продвигали различные продукты, предлагая самый широкий спектр банковских услуг. В настоящее время на территории района Ханты-Мансийский банк эмитировал более 13 тыс. пластиковых карт, создал разветвленную сеть банкоматов и платежных терминалов, ввел дополнительные сервисные продукты, позволяющие держателям карт производить различные платежи безналичным способом.

Важная часть деятельности филиала – поддержка социальных проектов и программ. Более 3 тыс. жителей

района получают различные компенсационные выплаты и субсидии на социальные карты Ханты-Мансийского банка. Денежные средства своевременно зачисляются на счета граждан, проживающих в труднодоступных поселках, что немаловажно, особенно для пожилых людей.

Внимательное отношение к нуждам населения – основа высокого авторитета Березовского филиала кредитной организации, что способствует росту доверия к банку со стороны жителей района. Ханты-Мансийский банк в Березово всегда позиционировался как социально ориентированная финансово-кредитная организация. Не оценим вклад филиала в спортивную и культурную жизнь территории. Оказывая помощь в организации различных поселковых и районных мероприятий, Ханты-Мансийский банк делает нашу жизнь насыщенной и полноценной.

В современных условиях совсем не просто совмещать коммерческий интерес и социальную ответственность, получение прибыли и благотворительность. Ведущему банку Югры это удастся!

РАЗВИТИЕ

МЫ ВСЕГДА НА ПОЛШАГА ВПЕРЕДИ

В Березовском районе – одном из самых северных и холодных уголков округа, Ханты-Мансийский банк открыл свой филиал в сентябре 2003 года. Насколько тепло относятся жители Березово и района к территориальному подразделению банка, рассказывает его директор Владислав НОВИЦКИЙ.

– Появление филиала Ханты-Мансийского банка в Березово было неизбежно. Учитывая динамику развития кредитной организации, стоящие перед ней цели и задачи, а именно, доведение банковских услуг до каждого жителя Югры, зона ответственности должна была расширяться далеко на север, в малонаселенные территории округа. Развиваться нам пришлось в условиях довольно жесткой конкуренции: к тому времени на территории района работало четыре филиала различных банков. А если учесть, что население района всего 28 тыс. человек, можно представить степень конкуренции!

Первое время мы чувствовали к себе несколько настороженное отношение со стороны населения и руководителей предприятий. И в этом нет ничего удивительного: новый банк, новые предложения да и зачем что-то менять, когда уже есть сложившиеся отношения. Однако постепенно ситуация менялась: в нас увидели надежных помощников, грамотных специалистов, всегда готовых дать консультацию, предложить клиенту то, что его интересует в данный момент. На сегодняшний день все работники бюджетных учреждений района получают заработную плату на карты нашего банка.

– Чем же филиал смог заинтересовать жителей Березовского района?

– В отличие от конкурентов, предлагающих только стандартный набор услуг, филиал сконцентрировался на работе с рядовыми клиентами, не забывая, правда, и корпоративное направление. Мы в свое время правильно ответили на вопрос – нужна ли вся линейка банковских продуктов на столь малонаселенной территории? Березово, Игрим – по 8 тыс. жителей, остальное население проживает в маленьких труднодоступных поселках и деревнях, поэтому различные продукты, такие, например, как пластиковые карты, не были широко распространены до нашего появления на рынке.

Немного статистики. В 2005 году было открыто 4527 счетов держателей пластиковых карт, а на 1 мая этого года – уже 13 244. Зачисления на карточные счета в 2007 году составили более 1,7 млрд.

рублей, а за первые 4 месяца 2008 года – свыше 715 млн. рублей. Можно смело сказать, что данный сегмент рынка нами освоен полностью.

Правда, добиться этого было трудно. Ведь если человек не знает о банковских услугах и продуктах, то ими не воспользуется! Нам пришлось обойти все трудовые коллективы, начиная с детских садов и школ и заканчивая предприятиями торговли и сервисного обслуживания. К некоторым заходили не по разу, потому что людям сложно решиться на что-то новое, привыкнуть к этому. Реакция вначале была отрицательная, но мы встречались, доказывали, разъясняли...

Подкрепляя наши успехи, мы постоянно расширяем сеть банкоматов и платежных терминалов. Не стоит забывать, что речь идет и об удаленных поселках, куда добраться помогают наши партнеры – Березовский филиал авиакомпании «ЮТэйр».

Растет не только сеть, развиваются сервисные возможности – держатели карт оплачивают через банкоматы услуги операторов сотовой связи, дошкольных учреждений, коммунальные расходы. Количество таких операций за год увеличилось в 2,5 раза, а это значит – данный сервис востребован населением района. Введение новых продуктов позволило разгрузить кассы, создать более комфортные условия нашим клиентам. Теперь им не нужно идти с квитанцией, стоять в очередях: несколько нажатий кнопок, и оплата прошла, счет телефона пополнился. Просто и удобно, а главное – выгодно.

– Филиал активно осваивает и стандартные направления банковской деятельности. Какие успехи здесь?

– Опять немного цифр. Из 14 тыс. трудоспособного населения Березовского района 2 тыс. являют-



ся нашими заемщиками. С 2006 года мы укрепили и существенно улучшили позиции в кредитовании субъектов малого бизнеса. Динамичное развитие данного направления продолжается и сейчас. Уже за первый квартал 2008 года корпоративный кредитный портфель увеличился на 36%. В его структуре нет крупных займов, предоставленных одному либо группе связанных заемщиков, что способствует максимальной диверсификации кредитных рисков. В районе отсутствуют мощные предприятия производственной сферы, поэтому приходится бороться за каждого клиента. Здесь мы делаем упор на индивидуальный

подход, широкий спектр кредитных продуктов, рассчитанных именно на малый бизнес.

Несмотря на то, что развитие ипотечного кредитования в районе по ряду объективных причин проходит достаточно сложно, это направление нашей работы является одним из приоритетных. За прошедший год благодаря взаимодействию с Молодежным жилищным кооперативом «ПЖНК», новым капитальным жильем обеспечены более 140 семей. В данный момент ведется строительство еще двух многоквартирных домов, новоселы которых стали заемщиками банка. Отмечу, что развитие ипотечного кредитования позволило почти вдвое увеличить кредитный портфель филиала за 2007 год.

Филиал работает, растет и динамично развивается, я думаю, что набранные темпы позволяют молодому, дружному и профессиональному коллективу уверенно смотреть в завтрашний день. Освоение минерально-сырьевой базы Приполярного Урала даст толчок дальнейшему социально-экономическому развитию района. А значит, будет потребность в предоставлении населению и предприятиям качественных банковских услуг.



УСЛУГИ

КРЕДИТНЫЕ НОВИНКИ БАНКА

Кредитная карта Ханты-Мансийского банка стала доступна практически каждому жителю Югры!

По оценкам экспертов, всего за два последних года число российских граждан, которые используют кредитные карты банков, увеличилось в разы. По данным исследования, проведенного компанией IMCA по заказу MasterCard, по одной кредитной карте в нашей стране в среднем ежемесячно оплачиваются покупки на сумму около 8,5 тыс. рублей.

«Безусловно, спрос на кредитные карты значительно возрос. Желание воспользоваться данной услугой в первую очередь возникает у людей, которые имеют стабильный доход, что показательно в нашем регионе. Клиенты понимают преимущество принципа «купи сейчас – плати потом» и считают, что их заработная плата позволит безболезненно отчислять проценты за пользование полученным у банка кредитом. С начала этого года мы решили существенно расширить линейку карточных продуктов, предложив новые и усовершенствовав уже имеющиеся», – комментирует ситуацию начальник Управления розничного бизнеса и платежных систем Ханты-Мансийского банка Игорь Дойников.



Дополнительно были введены и два принципиально новых кредитных продукта, ориентированных на самые широкие слои населения.

Естественно, что для оформления кредитных карт клиент должен соответствовать ряду требований. Это – гражданство РФ, регистрация по месту расположения банка (филиала банка), отсутствие просроченной задолженности, определенный уровень доходов, есть и возрастной ценз.

«Что касается ставок, то действительно они несколько выше, чем при выдаче обычного потребительского кредита. Но если при получении последнего, клиенту нужно выплачивать проценты за пользование сразу на всю сумму займа, то держатели кредитной карты делают это только на фактически использованную часть средств. Кроме того, клиент имеет возможность не выплачивать проценты до двух календарных месяцев, воспользовавшись льготным периодом кредитования.

Принципиально важным моментом состоит и в том, что клиент, получивший кредитку и впоследствии ставший участником зарплатного проекта банка, имеет возможность пользоваться ею уже на льготных условиях, т.е. под 19% годовых. Считаю, что это будет дополнительным стимулом для людей при выборе банка-партнера», – пояснил Игорь Дойников.

Неоспоримым достоинством кредитной карты является возможность использования средств именно по мере необходимости. Она выдается бесплатно, при этом не требуется никаких залогов и поручительств, что является важным преимуществом, учитывая закрежденность населения.

Всю дополнительную информацию вы можете получить на сайте банка: www.khmb.ru

Продукт № 1**Неперсонифицированная кредитная карта Cirrus/Maestro**

Выдается физическим лицам, заключившим с банком договор по вкладу (депозиту), на сумму более 100 тыс. рублей.

В данном случае процентная ставка по кредиту составляет 26% годовых, лимит кредита – 50 тыс. рублей. Грейс-период – до двух календарных месяцев.

Срок рассмотрения заявки клиента составляет не более двух дней.

Клиент вправе получить карту в течение одного месяца с момента заключения договора. Карта используется для снятия наличных денежных средств и обслуживания в торгово-сервисных предприятиях.

Прежде всего, банк значительно увеличил лимит по кредитным картам, предоставляемым только клиентам организации (участникам зарплатных, социальных и иных проектов). Так, если ранее он составлял 90 тыс. рублей, то теперь вырос до 300 тыс. Процентная ставка по данному кредитному продукту равняется 19%. На сегодняшний день их получили более 90 тысяч жителей региона.

Продукт № 2**Кредитные карты MasterCard Electronic и Visa Classic**

Предоставляются физическим лицам, имеющим стабильный доход не менее 15 000 рублей в месяц, подтвержденный справкой по форме 2-НДФЛ, при этом не обязательно иметь дебетовую карту банка.

Процентная ставка по кредиту – 22% годовых, максимальный размер лимита определяется исходя из размера дохода клиента, в диапазоне от 50 тыс. до 300 тыс. рублей. Грейс-период – до двух календарных месяцев. Карта используется для снятия наличных денежных средств и обслуживания в торгово-сервисных предприятиях.

НОВОСТИ

Новый офис в Тюмени

Приступил к работе новый дополнительный офис Тюменского филиала Ханты-Мансийского банка. Он расположился в центре крупного, динамично развивающегося микрорайона по адресу: ул. Чаплина, 119/1.

Основной задачей нового подразделения станет удовлетворение растущих потребностей населения и деловых структур в банковских продуктах и услугах, полный спектр которых будет представлен в дополнительном офисе: расчетно-кассовое обслуживание, различные виды кредитования, вклады и переводы физических лиц, валютно-обменные операции, обслуживание банковских карт, прием платежей от населения.

Темпы экономического развития города и области диктуют Тюменскому филиалу Ханты-Мансийского банка условия по активному расширению зоны присутствия. Сегодня его сеть насчитывает 4 операционные кассы и 6 дополнительных офисов, включая новое подразделение по ул. Чаплина и открытое в марте отделение в г. Ишиме.

Особо ценный подарок

Ханты-Мансийский банк продолжает реализацию населению памятных и инвестиционных монет из драгоценных металлов.

В первом квартале текущего года объем их продаж увеличился более чем на 50%. В последнее время наблюдается интерес покупателей к дорогим монетам. Как пояснил ведущий экономист Управления межбанковского бизнеса организации Сергей Рамзов, это обусловлено общим ростом цен на драгоценные металлы.



На сегодняшний день клиентам предлагается более 100 видов монет, выпущенных Банком России, из серебра, золота и палладия, которые являются отличной возможностью сохранить сбережения и великолепным подарком к знаменательным датам.

Среди новинок, поступивших в продажу, спросом пользуются золотой 50-рублевый «Георгий Победоносец» и серебряные «Физик Л. Ландау», «Дмитриевский собор во Владимире», «Олимпиада в Пекине», а также монеты, посвященные 450-летию вхождения Удмуртии в состав России, 150-летию первой российской почтовой марки. Ожидается поступление новой серебряной монеты из серии «Памятники архитектуры России» – «Астраханский кремль» номиналом 25 рублей.

Ханты-Мансийский банк в ближайшее время планирует провести ряд выставок-продаж, посвященных важным государственным датам и общественным событиям, которые пройдут в ХМАО в июне, а также приуроченных к дню образования организации – 27 июля.

ПАРТНЕР

Директор Березовского филиала**ОАО «Авиакомпания «ЮТэйр» Сергей КОКОРИН:****«Ханты-Мансийскому банку не страшна нелетная погода!»**

– Что общего между Ханты-Мансийским банком и авиакомпанией «ЮТэйр»? Точность, оперативность, профессионализм, четкая работа, высокая ответственность. Именно это ценят в нас партнеры и клиенты.

Наши организации связывает долгая дружба. Березовский филиал ОАО «Авиакомпания «ЮТэйр» находится на расчетно-кассовом обслуживании в Березовском филиале банка. Вместе мы продвигаем совместный кобрендинговый проект «СТАТУС – Ханты-Мансийский банк», предлагая населению самые выгодные условия – бонусы при перелетах и использовании пластиковыми картами кредитной организации. Точно по расписанию мы доставляем сотрудников банка в самые удаленные населенные пункты района.

Наши филиалы постоянно расширяют рамки сотрудничества. А начинали мы с зарплатного проекта.

Как и все новое, переход к пластиковым картам прошел не просто. Но специалисты банка смогли показать сотрудникам предприятия все преимущества новой формы выдачи заработной платы. Постепенно весь наш большой коллектив, оценив по достоинству плюсы новинки, добровольно стал клиентом филиала кредитной организации в Березове. Теперь бывшие опасения вспоминаются с улыбкой. Сегодня Ханты-Мансийский банк, помимо дебиторских, предлагает кредитные карты, овердрафтное кредитование, услуги SMS-информирования. Уже подписано и работает соглашение о льготном кредитовании сотрудников предприятия.

Благодаря Ханты-Мансийскому банку мы в полной мере смогли оценить, насколько выгодно и практично жить, имея такого надежного партнера!

ПРОСТЫЕ ЦЕННОСТИ

Кредитная карта – всегда кстати!



Олимпийский чемпион Евгений Дементьев

Удобно оплачивать покупки по банковской карте! Я много путешествую по миру – соревнования, чемпионаты, новые впечатления.

Со мной всегда карта Ханты-Мансийского банка. Она всегда кстати – карты за рубежом и в России принимают к оплате практически везде – в крупнейших магазинах, гостиницах и даже в сувенирных лавках!

Выгодно – период беспроцентного кредитования до 2-х календарных месяцев кредит можно будет погасить по возвращении домой или в банкомате Ханты-Мансийского банка даже в другом городе!

Я пользуюсь только современными средствами финансовых расчетов в надежном банке.



Фотоархив семьи Волковых: "Прогулка на яхте на закате"

Не копите на послезавтра. Отдохнуть можно сегодня!

Отдохнули в прошлом году замечательно – к морю летом съездили! Давно хотели на курорт, вот и подумали – копить долго, а жизнь проходит – работа, заботы...

Решили воспользоваться услугами надежного, проверенного банка, который давно знаем. В Ханты-Мансийском банке получили кредит «Отпускной»: очень удобно – первый платеж можно оплатить по возвращении из отпуска – на четвертый месяц, процентные ставки приемлемые.

Теперь всем друзьям советуем съездить на море, даже если денег не успели накопить: все же кредит – это так удобно!



Андрей, 25 лет

Просто как колесо!

Когда водительские права получил, купил подержанную машину. Появился опыт вождения – решил купить новый автомобиль.

Нашел то, что надо – просто автомечта! Всей суммы сразу не накопил – решил купить в кредит. По условиям автокредит Ханты-Мансийского банка идеально подошел – решение приняли за 1 день, у меня есть зарплатная карта банка, поэтому и условия по кредиту льготные!

На фото – я и моя новая красавица!

Кредитная карта

Преимущества:

- получение кредита без заполнения множества бумаг;
- возможность беспроцентного пользования кредитом сроком до двух календарных месяцев;
- длительный период использования кредита;
- возможность положить начало своей кредитной истории;
- простота в использовании карты;
- широкая сеть приема карты;
- гибкая система погашения кредита;
- возможность бесплатного получения информации о движении средств на счете кредитной карты в формате SMS-сообщений или выпискам по счету.

Льготный период кредитования

Льготный период сроком до 2-х календарных месяцев (предоставление кредита под 0%)



кредит «Автомечта»

от **12%** годовых*

* Единовременная комиссия за открытие и ведение счета: 1% от суммы кредита, но не более 5 000 рублей (при наличии страховки транспортного средства по риску КАСКО)

Минимальная сумма: **50 000** рублей

- Возможность покупки транспортного средства без первоначального взноса
- Отсутствие ежемесячных комиссий
- Возможность досрочного погашения кредита без уплаты штрафа
- Справка о доходах не требуется при внесении первоначального взноса не менее 30%
- Возможность приобретения в кредит подержанных транспортных средств
- Рассмотрение кредитной заявки за 8 рабочих часов

Максимальная сумма: **5 000 000** рублей

Обеспечение:

- Залог транспортного средства
- Обязательно поручительство супруги(а) заемщика (при наличии супруги(а)).

Срок: **до 5 лет**

Требования к заемщику (поручителям):

- Возраст: от 21 года до 60 лет
- Непрерывный стаж на последнем месте работы не менее 6 мес.
- Наличие регистрации в населенных пунктах по месту нахождения Ханты-Мансийского банка (филиалов Банка)

кредит «Отпускной»

13% годовых

Минимальная сумма: **30 000** рублей

- Возможность досрочного погашения кредита без уплаты штрафа
- Не требуется залог имущества
- Погашение кредита и процентов, начиная с 4-го процентного периода

Максимальная сумма: **200 000** рублей

Обеспечение:

- Поручительство одного физического лица

Срок: **до 12 месяцев**

Требования к заемщику (поручителям):

- Возраст: от 21 года до 60 лет
- Непрерывный стаж работы: не менее 6 месяцев
- Наличие регистрации в населенных пунктах по месту нахождения Ханты-Мансийского банка и филиалов банка



ПОПУЛЯРНЫЕ ФИНАНСЫ

ЧТО ТАКОЕ ИНФЛЯЦИЯ?



На вопросы читателей газеты «Банк-Клиент» отвечает вице-президент Ханты-Мансийского банка Владимир Шмаков.

– Правительство постоянно повышает прогноз по уровню инфляции на 2008 год,

а этот показатель за прошлый год превысил запланированный уровень. Каковы причины инфляции? Как можно с ней бороться?

Виктор Захаров (Нефтеюганск)

– Инфляция в последнее время стала общемировым бичом. Эта проблема не только России, и ситуация в нашей стране не самая острая. Чем характеризуется сегодняшнее положение дел? Тем, что рост цен в значительной мере завезен к нам из-за границы. Причина – пресловутый мировой кризис. По классической экономической теории в моменты кризиса цены на сырье и энергоносители должны снижаться ввиду спада производства, замедления темпов развития экономики. Но на деле мы видим ситуацию прямо противоположную – цены на нефть бьют рекорды. Это означает, что люди перестали покупать ресурсы для потребления и произ-

водства, а стали приобретать их как активы, как средство вложения. Рост цен на энергоносители и сырье запустил механизм цепной реакции, в частности, очень сильно подорожала сельхозпродукция. Также цены на зерно во многом повысились из-за политики частичного перехода Америки и Европы на биотопливо. По данному поводу даже возникли «голодные» марши протеста. Но как ни парадоксально, если сейчас эти страны откажутся от идеи использования биотоплива, падения цен не произойдет. Получается заколдованный круг.

Инфляция – это еще и острая социальная проблема. Дело в том, что степень ее влияния на различные группы населения существенно отличается. И как это ни печально, больше всего страдают самые бедные. Причина кроется в том, что в первую очередь и наиболее значительно дорожают товары повседневного потребления, продукты. У самых социально незащищенных слоев населения их доля в потребительской корзине более 50%, а это существенно влияет на уровень жизни.

Как бороться с инфляцией? Так как проблема по сути общемировая, то принимать меры необходимо монетарным властям всех государств синхронно. Классический выход – это повышение учетных ставок в национальных валютах. ЦБ РФ в этом году уже 2 раза повышал ставку рефинансирования, и, скорее всего, это еще не предел. Метод административной «заморозки» цен, на мой взгляд, неэффективен, если не сказать вреден.

Кроме того, инфляцию в России подталкивают рост тарифов естественных монополий и быстро увеличивающиеся бюджетные расходы. Денежный навес можно снизить путем укрепления рубля и снижения импортных пошлин. Это приведет к значительному удешевлению импорта и расширению предложения на рынке, что в свою очередь позитивно скажется на ценах, а значит, и снизит уровень инфляции.

Что касается населения, то методы 1992 года для сохранения сбережений вряд ли подойдут. Кинуться скупать стиральный порошок, приобрести телевизор или что-то еще впрок – не самый лучший выход, не те времена. На стиральном порошке много не сэкономишь, а что касается техники, то потери будут еще больше, чем если бы вы положили деньги на банковский депозит. Как вариант – это жизнь в кредит. Деньги берете сегодня и по нынешним ценам что-то приобретаете, а отдавать будете потом, и уже несколько обесценившиеся рубли. Покупать валюту не стоит. У рубля шансы на укрепление все же выше, да и ставки гораздо привлекательнее. Осторожным инвесторам посоветовал бы банковский депозит. Эта мера, возможно, не «победит» инфляцию, но уж точно позволит компенсировать большую ее часть. Ну а самым активным группам населения можно предложить покупку акций сырьевых компаний, производителей продуктов питания.

ДЕНЬ ПОБЕДЫ

БАНК ПОЗДРАВИЛ ВЕТЕРАНОВ ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ

Ханты-Мансийский банк принял участие в праздновании 63-й годовщины Победы в Великой Отечественной войне.

Сотрудники филиалов возложили цветы к монументам воинской славы, а также поздравили ветеранов – участников боевых действий и инвалидов войны, вручив им подарки.

Во многих городах округа были организованы «походные» кухни, где фронтовики могли не только отведать солдатской каши, выпить боевые сто граммов за своих товарищей, не вернувшихся с войны, но и спеть любимые песни под баян, пообщаться с друзьями.

Также Ханты-Мансийский банк в канун годовщины Победы принял участие во всероссийской акции «Георгиевская ленточка».

Для этих целей было закуплено 6 тысяч лент, часть из которых передана советам ветеранов, остальные бесплатно раздавались клиентам в филиалах и отделениях организации.



Как отметил президент Ханты-Мансийского банка Дмитрий Мизгулин, среди всех праздников в нашей стране именно День Победы является самым народным и дорогим для каждого жителя страны.

«В России нет практически ни одной семьи, которую бы не затронула та война. Из Ханты-Мансийского округа, тогда еще Остяко-Вогульского, на фронт ушли тысячи жителей, и многие из них не вернулись домой. Искренне поздравляю с великим праздником всех тех, кто защищал нашу страну в этой самой страшной в истории человечества войне! Желаю ветеранам подольше сохранять здоровье и оптимизм, всегда ощущать внимание и заботу близких!» – отметил Дмитрий Мизгулин.





СОЦИАЛЬНЫЕ АКЦИИ

Мегионский бал

Ханты-Мансийский банк выступил партнером праздника грации и красоты, поддержав прошедший в Мегионе второй открытый городской турнир по спортивным танцам на Кубок главы города.

Возраст участников «Мегионских балов» – от 7 до 16 лет, а география танцевальных пар – Сургут, Нефтеюганск, Нижневартовск, Тюмень, Челябинск, Екатеринбург.

В показательных выступлениях свое мастерство продемонстрировали двукратные чемпионы Мира и Европы Марина Сергеева и Роман Ковган. Директор Мегионского филиала банка Татьяна Светич вручила спортсменам памятные юбилейные медали организации, поблагодарила за вклад в танцевальное искусство. «Благодаря вашим стараниям, умению, мастерству имя нашего северного города известно далеко за пределами автономного округа», – отметила Татьяна Светич.

Памятные подарки от Ханты-Мансийского банка получили и все призеры в каждой возрастной группе.

Завершил программу танцевального марафона гость из Тюмени – десятикратный чемпион России, чемпион Мира 2006 г., серебряный чемпион Мира 2007 г. – ансамбль «Вера».



Праздник солдатской песни

Ханты-Мансийский банк выступил генеральным спонсором 4-го регионального фестиваля красноармейской песни, проводимого в Ишиме в рамках празднования Дня Победы.



Ежегодный творческий конкурс организуется городским комитетом по культуре. В нем принимают участие солисты, вокальные коллективы и хоры Ишимского района, а также ряда других муниципальных образований Тюменской области.

Как отметила руководитель дополнительного офиса в г. Ишиме Елена Слободчикова, кредитная организация всегда занимает активную позицию в решении социальных вопросов на территории своего присутствия. «День Победы – святой праздник для всех жителей нашей страны! Участие в таких мероприятиях, как фестиваль красноармейской песни, – большая честь для нас. Кроме того, это не просто самодеятельный смотр певческого мастерства, а серьезный конкурс, в котором соревнуются коллективы и солисты на высоком профессиональном уровне. Немаловажно то, что на сцене выступали и совсем юные конкурсанты: патриотическое воспитание подрастающего поколения на примере героического прошлого нашей Родины – серьезное и ответственное дело», – уточнила Елена Слободчикова.

Специальный приз Ханты-Мансийского банка был присужден вокальной группе «Дионис», получившей диплом 3 степени.

НАШИ КАДРЫ

Зеленая сказка

Самый любимый цвет Натальи Бачиной, заместителя главного бухгалтера филиала банка в г.п. Березово, – зеленый, потому что вне работы она заядлый цветовод. Ее дом буквально утопает в растениях.

Наталья Бачина – цветовод-любитель:

«Моя мама очень любит цветы, и я вслед за ней стала выращивать домашние растения. Не могу сказать, какие мне нравятся больше: сейчас, к примеру, собираю фиалки. Они, конечно, капризные дамы: на ярком солнце могут сгореть, от частого полива – загнить, но мне удается справляться. Когда фиалки приживаются и расцветают, дом превращается в сад, а это в нашем северном регионе с длинными белыми зимами настоящая сказка».



Наталья Бачина – цветовод-любитель:

«Когда в отпуск езжу, постоянно стараюсь что-нибудь купить интересное. Недавно из Египта отросток привезли – прижился».



Родственники всегда что-то дарят. Из семечки выросла финиковая пальма, и маракуйя тоже хорошо развивается. Пока, правда, только листья, до плодов еще далеко. Придется повозиться – может, и получится выращивать березовские финики».

К любому растению, экзотическому или местному, нужно проявить терпение, внимание и любовь – как это ни кажется банальным, но секрет прост».

Про таких, как Наталья Евгеньевна, говорят: «легкая рука» – все, что ни посадит, приживается, расцветает и начинает плодоносить. Приусадебного участка или дачи у нее нет, летом сад перебирается на лоджию, сейчас с каждым днем становится теплее, некоторые растения уже можно оставлять на ночь и высаживать однолетние цветы. В коллекции есть даже экзотические экземпляры.

НОВОСТИ

«Серебро» Спартакиады

В администрации окружного центра состоялось награждение победителей и призеров VIII открытой Спартакиады учреждений и предприятий города, участие в которой приняло рекордное количество команд – 30.

Сборная Ханты-Мансийского банка на протяжении всего года упорно сражалась с лучшими дружинами города, пытаясь повторить свой прошлогодний успех. Совсем немного не хватило атлетам кредитной организации, чтобы вновь стать самым спортивным коллективом. Уступив по очкам своим давним соперникам – команде Югорского государственного университета, Ханты-Мансийский банк в итоге занял 2 место. Третьим призером Спартакиады стал городской Комитет по образованию.



Кубок за 2-е место кредитной организации вручил мэр Ханты-Мансийска Андрей Букаринов

Как отметил советник банка по спортивно-массовой работе Валерий Йошан, общий уровень команд, участвовавших в соревнованиях, значительно вырос.

«Но несмотря на возросшую конкуренцию, сборная банка доказала, что является одной из сильнейших. В ряде дисциплин спортсмены организации завоевывали призовые места – настольный теннис, дартс, шахматы, волейбол, плавание, лыжные гонки и, естественно, легкоатлетическая эстафета, в которой мы побеждали 4 года подряд», – уточнил Валерий Йошан.

Юбилей Маргариты Анисимковой

В Нижневартовске состоялся торжественный вечер, посвященный 80-летию известной писательницы Маргариты Анисимковой.

Ханты-Мансийский банк не остался в стороне от этого события, поздравив именинницу и пожелав Маргарите Кузьминичне долгих лет жизни, здоровья, финансового благополучия. Также в качестве подарка организация перечислила средства на издание новой книги писательницы.

«В Ваших романах и сказках богатство фольклора народов Севера, отражение великой истории Сибири, блеск ярких красок природы Югры. Благодаря вашим произведениям читатели узнают историю и культуру автономного округа», – отметил заместитель директора Нижневартовского филиала банка Олег Мызгин.

Маргарита Анисимкова является автором нескольких сборников мансийских народных сказок, исторических романов, повествующих о становлении края.

