

БАНК КЛИЕНТ

Информационное издание

Газета издается с мая 2004 года

ВЛАСТЬ И БИЗНЕС

ПРАВИТЕЛЬСТВО ОКРУГА ПОДДЕРЖИВАЕТ ХАНТЫ-МАНСИЙСКИЙ БАНК



Губернатор ХМАО Александр Филипенко провел рабочую встречу с президентом Ханты-Мансийского банка, председателем комиссии по бюджету, финансам и экономической политике Думы Югры Дмитрием Мизгулиным.

В ходе разговора обсуждались вопросы реализации на территории региона социально значимых экономических проектов, перспективы дальнейшего развития ведущего кредитно-финансового учреждения округа и участия в его

акционерном капитале одной из крупнейших международных финансовых организаций.

В частности, Дмитрий Мизгулин отметил: «Подведены итоги, и в ближайшие дни будет зарегистрирована в Центральном Банке РФ дополнительная эмиссия, которая позволит увеличить собственный капитал еще на 6 млрд. рублей, причем инвесторы приобретают акции по стоимости в три раза выше номинальной, что свидетельствует о надежной работе и серьезной динамике развития нашей организации».

Ситуация на мировых финансовых рынках не оказала существенного влияния на деятельность Ханты-Мансийского банка, который не только своевременно и в полном объеме выполняет все обязательства перед своими клиентами, контрагентами и вкладчиками, но и добивается хороших результатов, расширяя территорию своего присутствия и внедряя новые услуги.

К примеру, только в сентябре, когда экономика испытывала острую нехватку ресурсов, а многие банки прекратили или ограничили кредитование, наша организация выдала юридическим и физическим лицам более 9 млрд. рублей, что значительно превышает показатели предыдущих месяцев.

По решению Правительства Российской Федерации Ханты-Мансийский банк включен в перечень 24 финансовых структур, которым предоставлены средства для участия в государственных программах по стабилизации отечественной экономики, а авторитетное международное агентство Standard & Poor's подтвердило кредитные рейтинги нашей организации с прогнозом – «Стабильный».

Все это позволяет уверенно смотреть в будущее и добиваться еще больших результатов, тем самым укрепляя и развивая всю финансовую систему Югры».

Глава региона положительно оценил деятельность менеджеров Ханты-Мансийского банка, которые принимают грамотные и взвешенные решения, позволяющие организации уверенно работать в достаточно непростых рыночных условиях. Кроме того, Александр Филипенко отметил, что Ханты-Мансийский банк является государственным кредитно-финансовым учреждением Югры и всегда будет поддерживаться Правительством автономного округа:

«Ханты-Мансийский банк является основой кредитно-финансовой системы Югры, надежной и проверенной временем организацией с мощным ресурсным потенциалом. Совместными усилиями мы продолжим реализацию социально значимых программ, направленных на дальнейшее повышение качества жизни населения автономного округа».



АКТУАЛЬНОЕ ИНТЕРВЬЮ

У НЕКОТОРЫХ ЛЮДЕЙ КРИЗИС В ГОЛОВАХ, А НЕ НА БАНКОВСКОМ СЧЕТЕ

Президент Ханты-Мансийского банка, депутат Думы автономного округа Дмитрий Мизгулин принял участие в еженедельной информационной программе «От первого лица» окружной телерадиокомпании «Югра», где ответил на вопросы о сегодняшнем положении дел на финансовом рынке региона и страны в целом, о том, чего в ближайшее время ждать людям от банковского сектора, а также дальнейших перспективах работы кредитной организации.

– Дмитрий Александрович, вы являетесь руководителем одного из крупнейших региональных банков и уже более 20 лет работаете в банковской сфере. Как профессиональный банкир, оцените

сегодняшнюю, откровенно говоря, не простую ситуацию? Что сейчас происходит с банками в округе?

– Если вы спрашиваете о проблемных явлениях на наших рынках, то не стоит забывать, что они в мировой банковской системе назрели не вчера. Мы порядка полутора лет жили в преддверии кризиса. Не скажу, что проблемы на рынках страны ждали именно осенью этого года, никто не мог прогнозировать, какие они будут, насколько повлияют на экономику и в итоге на нашу с вами повседневную жизнь.

Дело в том, что в банковской системе работают одни из самых опытных и профессиональных экономистов страны. И заверяю вас, что это далеко не наивные люди, считающие, что можно смотреть на мировую бурю со стороны, при этом ничего не делая и полагая, что настало она точно не затронет. Мы планомерно и методично готовились к тому, что в один прекрасный момент ситуация изменится. Мы сумели аккумулировать необходимые средства на своих счетах, которых нам хватит на преодоление всех возможных негативных моментов.

Считаю, что среди региональных банков, которые уже второе десятилетие работают на территории ХМАО, не было тех, кто бы занимался откровенно сомнительными операциями на рынке, не было тех, кто рассчитывал сорвать за год-другой куш пожирнее, а потом свернуть бизнес и сбежать с деньгами вкладчиков.

Ханты-Мансийский банк отстраивал свою сеть в течение 16 лет, открывая подразделения даже в самых небольших населенных пунктах. Мы ведем крупнейшие социальные проекты в округе, по 200 млн. рублей в год направляем на благотворительные цели.



Запись программы «От первого лица» (ОТРК «Югра») с участием президента банка Дмитрия Мизгулина

НОВОСТИ

Рост показателей

Ханты-Мансийский банк в январе – сентябре увеличил валюту баланса на 87,14% – до 197,9 млрд. рублей.

Собственные средства организации выросли на 25,44% и составили 14,34 млрд. рублей. Кредитный портфель увеличился на 52,82% – до 66,1 млрд. рублей, портфель ценных бумаг на 61,7% – до 24,9 млрд. рублей.

Сумма привлеченных средств населения выросла на 14,66% – до 26 млрд. рублей, объем средств на счетах юридических лиц составил 44,1 млрд. рублей. Прибыль до налогообложения достигла 2 млрд. 542 млн. рублей.

Государство доверяет Ханты-Мансийскому банку

ЦБ РФ установил Ханты-Мансийскому банку самый крупный лимит кредитования в УрФО.

В рамках первого аукциона для финансовых организаций по предоставлению Банком России кредитов без обеспечения Ханты-Мансийскому банку была открыта линия на 10,8 млрд. рублей.

Как сообщил вице-президент организации Владимир Шмаков, данные средства в случае необходимости пойдут на реализацию проектов развития финансовой организации.

«Я отмечу, что именно Ханты-Мансийскому банку выделен самый большой лимит средств среди всех региональных кредитных организаций УрФО, что вполне объяснимо. Мы входим в 30 крупнейших банков страны, на которых Правительство РФ опирается в борьбе с проблемами на финансовом рынке. У нас также самый большой объем капитала», – отметил Владимир Шмаков.

Кроме того, государственная корпорация – Фонд содействия реформированию жилищно-коммунального хозяйства – увеличила лимиты размещения средств на депозитах в Ханты-Мансийском банке до 3 млрд. 585 млн. рублей.

«Сегодня мы уверенно продолжаем работу, выполняя все обязательства перед клиентами и партнерами. Не стоит забывать и тот факт, что Ханты-Мансийский банк является государственным», – прокомментировал Владимир Шмаков.

Высокий рейтинг подтвержден

Международное агентство Standard & Poor's подтвердило рейтинги Ханты-Мансийского банка, установленные в начале текущего года.

Были сохранены на прежних позициях долгосрочный кредитный рейтинг «BB-» и краткосрочный на уровне «B». По национальной шкале подтвержден рейтинг «ruAA-». Прогноз – «Стабильный».

Как отметил президент Ханты-Мансийского банка Дмитрий Мизгулин, несмотря на непростую ситуацию на мировых и отечественных финансовых рынках, организация реализует все принятые ранее программы и демонстрирует хорошую динамику развития, что и подтверждается оценками ведущих международных экспертов.

«Сегодня банк стабильно работает, внедряя новые услуги и расширяя географию своего присутствия. Мы заранее просчитывали возможные варианты развития событий и планомерно аккумулировали необходимые ресурсы», – пояснил Дмитрий Мизгулин.

Справка: Прогноз «Стабильный» отражает ожидания Standard & Poor's Ratings Services относительно того, что банк продолжит стремительное развитие в соответствии со своей бизнес-стратегией, сохраняя при этом уровень качества активов и капитализации.



ВЛАСТЬ

Глава г. Пыть-Яха Валерий ВЕСНИН: «Ханты-Мансийский банк – образец сотрудничества власти и бизнеса»



– **Филиал Ханты-Мансийского банка является ведущим кредитно-финансовым учреждением Пыть-Яха.**

Именно его территориальное подразделение на протяжении долгого времени реализует зарплатные проекты для бюджетных организаций и учреждений. Горожане по достоинству оценили удобство и выгоду этой услуги: представители бюджетной сферы получают заработную плату, отпускные и другие выплаты не наличными, а перечислением на пластиковые карты.

Еще один очень важный аспект сотрудничества Ханты-Мансийского банка и муниципалитета касается развития сферы жилищно-коммунального хозяйства. Не секрет, что проблема неплатежей за коммунальные услуги стоит достаточно остро. Причина тому не в отсутствии средств у

населения, а в очередях в пунктах приема оплаты. Сегодня рассчитаться за услуги можно через банкоматы кредитной организации: это удобно и для людей, и для предприятий ЖКХ.

Ханты-Мансийский банк совместно с городским филиалом Ипотечного агентства Югры принимает активное участие и в реализации программ жилищного строительства.

Я упомянул сейчас лишь о некоторых направлениях сотрудничества, на деле же их значительно больше. Ханты-Мансийский банк, на мой взгляд, прекрасно осознает меру и степень социальной ответственности бизнеса перед обществом. Поэтому, являясь по сути государственной, социально ориентированной структурой, большое внимание руководством организации уделяется повышению уровня жизни людей. Пыть-Яхский филиал банка постоянно оказывает финансовую поддержку творческим коллективам города, самодеятельным артистам, спортсменам, нашим дорогим ветеранам. Ни одно общегородское праздничное мероприятие не обходится без его участия.

Ответственность руководства Ханты-Мансийского банка перед обществом подтверждается и тем фактом, что директор филиала Инна Петровна Тарасова является депутатом Думы города, а президент кредитной организации Дмитрий Александрович Мизгулин – депутатом окружной Думы по избирательному округу, в состав которого входит и Пыть-Ях.

Депутат Мизгулин часто посещает свой избирательный округ, поэтому о нуждах и проблемах города и его жителей знает не с чужих слов. Дмитрий Александрович возглавляет депутатскую комиссию по бюджету, финансам и экономической политике, мы регулярно встречаемся, обсуждаем проблемы финансирования строительства в Пыть-Яхе жилых и социальных объектов, всегда находим общий язык.

Я думаю, что взаимоотношения, сложившиеся сегодня между городом и Ханты-Мансийским банком, являются прекрасным образцом взаимовыгодного и плодотворного сотрудничества власти и бизнеса, направленного на улучшение жизни людей.

РАЗВИТИЕ

УСПЕХ В ЛЮБОМ ДЕЛЕ ЗАВИСИТ ОТ ЛЮДЕЙ

Такого мнения придерживается директор филиала Ханты-Мансийского банка в г. Пыть-Яхе Инна Тарасова. Сегодня она рассказывает о ситуации на кредитно-финансовом рынке и перспективах развития подразделения.

– **Инна Петровна, Пыть-Ях – город небольшой, всего 42 тысячи населения. И вот уже более пяти лет здесь работает филиал Ханты-Мансийского банка. Каких успехов удалось достичь за эти годы?**

– Создать филиал банка – дело непростое. И не быстрое. Решение об его открытии было принято Советом директоров банка и согласовано с администрацией города. Надо отметить, что позиция по этому вопросу у руководства кредитной организации и муниципалитета была единой – филиал городу необходим. Это было пять с половиной лет назад.

Затем началась подготовительная работа. Подобрано и выкуплено помещение в центре города, во 2-м микрорайоне. Оно было отремонтировано и оборудовано в соответствии с очень строгими банковскими стандартами и требованиями безопасности. 28 февраля 2003 года Пыть-Яхский филиал зарегистрирован в Центральном Банке РФ.

Филиал за это время сумел зарекомендовать себя как успешно развивающееся подразделение, заинтересовать население банковскими продуктами и услугами. Кроме того, с первых дней у нас сложились очень конструктивные партнерские взаимоотношения с муниципальными органами власти, с крупными промышленными предприятиями и ведущими предпринимателями Пыть-Яха. На сегодняшний день подавляющее большинство организаций города и физические лица пользуются услугами банка. За пять лет мы открыли две операционные кассы вне кассового узла, где горожане могут оплачивать жилищно-коммунальные услуги. Еще одним нашим достижением является создание трех дополнительных офисов, которые специализируются на розничных продуктах. Таким образом, мы стараемся обеспечить свое присутствие во всех микрорайонах города, чтобы быть как можно ближе к клиентам. Сегодня филиал занимает лидирующее положение по привлечению вкладов населения. Это говорит о высокой степени доверия населения нашему банку.

– **Чем живет филиал сегодня?**

– Вся работа банка направлена на расширение спектра и повышение качества оказываемых услуг, при этом мы стараемся регулярно общаться с клиентами, чтобы понимать, какие проблемы их тревожат, ведь от этого напрямую зависят и темпы нашего роста. Мы дали людям то, что они хотели, в чем нуждались – разносторонний подход к решению их финансовых



вопросов, большой выбор вариантов при размещении денежных средств и получении кредитов. Поэтому сначала горожане почувствовали интерес к нам, а уже затем появилось доверие.

– **Банковского клиента сегодня сложно удивить!**

– Вы правы. Но каждому человеку мы обеспечиваем комфортную и оперативную помощь в принципиально важных для него ситуациях. Всегда ценим отношения, которые выстраиваем вместе с клиентами. Ведь это взаимный процесс: развиваясь, мы предлагаем потребителю различные новинки, он в свою очередь решает возникающие у него финансовые

вопросы с нашей помощью.

Вот, например, расширение сети банкоматов, POS-терминалов, информационно-платежных киосков повышает интерес населения к нам. На территории города филиалом установлено 12 банкоматов и 2 информационно-платежных киоска. Практически все оборудование размещено в наиболее доступных местах – крупных магазинах и торговых центрах. Это очень удобно еще и потому, что теперь с помощью банкоматов жители могут рассчитаться не только за услуги мобильной и городской связи, спутникового телевидения, но и пополнить свои вклады, погасить задолженность по кредитам, заплатить налоги.

– **Какую роль играет Пыть-Яхский филиал Ханты-Мансийского банка в экономическом развитии города? Ведь среди ваших клиентов не только частные лица, но и промышленные предприятия, организации, учреждения, индивидуальные предприниматели.**

– Да, наш филиал активно оказывает услуги не только физическим, но и юридическим лицам. В городе зарегистрировано более 1000 предприятий, половина которых обслуживается у нас. Со всеми партнерами мы тесно и взаимовыгодно сотрудничаем. Помогаем им расширять бизнес, выдавая различные кредиты, предлагаем удобные и для предприятия, и для его работников зарплатные проекты. То есть вносим посильный вклад в создание более комфортных условий для развития промышленного производства, строительства, малого и среднего бизнеса. Кроме того, наш филиал обслуживает бюджетные счета администрации города.

– **Инна Петровна, всем хорошо известно, что Ханты-Мансийский банк принимает непосредственное участие в общественной жизни города. Говоря об этом, нельзя не рассказать о многочисленных социальных проектах.**

– Уверена, что не только наша кредитно-финансовая организация, но и все предприятия, предприниматели города должны, по мере сил и возможностей, творить добро – помогать тем, кто в этом нуждается, содействовать развитию спорта и творчества, принимать участие

в создании благоприятных условий для наших детей, украшать и благоустраивать Пыть-Ях.

Мы живем в этом городе, и у нас есть перед ним определенные обязательства. Цель нашей работы не только в получении прибыли, но и в том, чтобы горожане день ото дня жили лучше. И это не только мое личное мнение, это – основа социальной политики нашего банка.

– **Лицо компании – это, прежде всего, люди. От профессионализма сотрудников, личных качеств, их умения работать зависит атмосфера внутри коллектива и во многом репутация организации. Как вам удалось собрать столько профессионалов?**

– Таких хороших результатов, которые на сегодняшний день имеем, я считаю, мы достигли благодаря усилиям всей нашей команды. У нас сформированный, очень сплоченный коллектив, который работает в одном направлении и настроен на положительный результат. Практика показывает, что даже если отдельный человек очень хорошо разбирается в своем деле, совсем не факт, что он сможет сработать с такими же хорошими специалистами. В данном случае команда подобралась, что называется, поштучно. Это профессионалы с большим творческим потенциалом. Наши сотрудники имеют хорошее образование, обладают ценными личными качествами. Для нас важно, чтобы специалисты были не только исполнителями, нужно, чтобы они проявляли активность. Такой подход к формированию команды и дает положительный эффект!

– **Безусловно, для любой компании особенное значение имеет ее надежность и репутация. Они формируются годами, складываясь из маленьких и больших «кирпичиков» законченных дел, принятых решений, завоеванного доверия...**

– Надежность и репутация проверяются временем. Пыть-Яхский филиал открылся сравнительно недавно. Однако это ничуть не помешало нам стать достойными продолжателями традиций ведения бизнеса, сформированных головным банком. Необходимо быть не просто универсальным, а, что более важно, гибким для клиента. Это индивидуальный подход к каждому посетителю, разработка и внедрение новых услуг, направленных на совместную эффективную деятельность. И технологии, и продуктовая линейка, и задачи, поставленные руководством перед коллективом, направлены именно на такой стиль работы. Сочетать консервативность в подходах и прогрессивность, открытость всему новому не самое простое дело. Но надо сказать, что результаты деятельности в этом направлении уже видны.

Мы трудимся в нашем городе, знаем клиентов и на своем примере уже не единожды доказали, что региональные банки предоставляют качественные услуги. Универсальность поддерживать сложно, но возможно. Пример нашего банка – лучшее доказательство того, что можно быть современным, технологичным, а главное, клиентоориентированным и востребованным. А усиление конкурентной борьбы в любом случае идет на пользу клиентам!


АКТУАЛЬНОЕ ИНТЕРВЬЮ

У НЕКОТОРЫХ ЛЮДЕЙ КРИЗИС В ГОЛОВАХ, А НЕ НА БАНКОВСКОМ СЧЕТЕ

Окончание. Начало на стр. 1

Это похоже на политику однодневок или на то, что банк не видит перспектив?

Считаю, что в округе банкам удалось создать вполне жизнеспособную финансовую систему, и если верить статистике, то на сегодняшний день именно ХМАО и Тюменская область одни из наиболее развитых регионов страны в плане продвижения финансовых услуг.

— Ну нельзя же отрицать, что меняются правила, в том числе по кредитам, ипотеке? Что будет с кредитованием?

— Более того, я вам скажу, что меняются существенно. Как это ни жестко звучит, но на ближайшее будущее дешевые и излишне доступные кредиты перестанут существовать. Но, извините, это уж точно не катастрофическая ситуация, как может показаться некоторым. Да, выросли ставки. У всех банков без исключения. Если кто-то их не изменил, значит, они живут на другой планете. Стали жестче условия

в отношении заемщика. Да, кредит получить сейчас сложно, а для изначально закредитованных клиентов или на которых висят многотысячные поручительства, у кого нет ясности с работой — просто невозможно. Порой это обидно, но люди должны понимать — когда мы даем им в долг деньги, мы одновременно отвечаем по обязательствам перед нашими вкладчиками, контрагентами. И ни один мало-мальски адекватный банк сейчас не пойдет на повышенные риски невозврата. И если вам кто-то обещает кредит без поручительства, с процентной ставкой гораздо ниже, чем по рынку в целом, — не верьте. Нет таких кредитов сейчас, это какой-то подвох. Если кто-то предлагает вам вклады под совсем уж облачные проценты, а для информации средняя ставка по рынку в настоящее время 13-15%, то на секундочку вспомните МММ и многие подобные структуры начала 90-х. Там тоже манну небесную обещали, в итоге люди остались без денег. Какие такие «волшебные» операции проводят эти банки на рынке с вашими деньгами, что обещают огромные ставки в это действительно сложное время?

Да, политика Ханты-Мансийского банка порой излишне строгая, но консерватизм в банковской среде не такая уж плохая вещь. Поэтому и невозврат по кредитам у нас сейчас меньше одного процента и не было еще случая, когда бы мы не выполнили своих обязательств перед вкладчиками, ни в злопамятном 1998-м, ни в том же 2004-м году.

— Но люди привыкли жить в кредит. Что делать им сейчас? Что делать тем, кто собирался брать ту же ипотеку?



Президент Ханты-Мансийского банка Дмитрий Мизгулин отвечает на вопросы ведущего программы Антона Гладышева

— Переждать ситуацию. Поймите, ведь сейчас она нестабильна, многое будет меняться, в том числе и в ценовой политике. Правительство нашей страны предпринимает действительно эффективные меры по выравниванию рынка. Я не исключаю вариант, что в течение какого-то непродолжительного времени, когда банковская система снова займет то устойчивое положение, которое было, ставки и условия по кредитам будут корректироваться в сторону понижения. Сейчас худшее, что можно сделать, это метаться в панике, принимать какие-то скоропалительные решения. Не то время, я уверен.

— Кстати, о панике. Существует мнение, что наши региональные банки начнут падать, что сейчас они находятся на последнем издыхании и надо срочно спасать свои сбережения. Что вы скажете на это?

— Чисто по-человечески это понятно. Нас столько раз обманывали, столько раз люди лишались последних сбережений, с трудом накопленных. Я как офицер запаса хочу привести, возможно, излишне жесткую параллель, которая очень применима к данной ситуации. Она самая верная, по-моему. Говорят, что на войне не так опасно то, что человеку страшно. Все боятся, это нормальная здоровая реакция. Сегодня люди боятся потерять свои сбережения, их пугает неизвестность. Но по-настоящему опасны именно паникеры, которые мало того что сами неадекватно воспринимают реальность, они своей истерикой, своими беспричинными, ничем не обоснованными заявлениями подрывают равновесие других. У таких

индивидуумов кризис, прежде всего, в голове, а не на банковском счете.

И сейчас происходит очень простая вещь. Кто-то по злему умыслу, из-за обиды ли, мести или специально, чтобы навредить конкурентам, начинает распространять слухи о том, что «этот вот банк упадет завтра, а этот через неделю за ним». Люди, естественно, волнуются, слушая таких вот «экспертов» и начинают забирать средства со своих депозитов. В итоге у клиентов потерянные проценты, бездумно и второпях потраченные деньги на вещи, которые им не нужны были вовсе. Кто от этого выигрывает? Вкладчики? Нет. Только вот эти паникеры сплетники. Кстати, таких «аналитиков» банки легко вычисляют.

— И что вы в данной ситуации советуете?

— Перед тем, как слушать этих «экономистов», внимательно посмотрите по сторонам и подумайте именно своей головой. Кто-то видит, что наши региональные банки перестали перечислять людям на карточки их зарплату? В офисах начались увольнения? Банкиры повально ищут работу?

Проценты по вкладам перестали начисляться? Банки остановили всевозможные лотереи и акции, отказались участвовать в жизни городов, внедрять новые услуги? Вы это видите? Я — нет.

И о каком, извините, кризисе можно говорить, если, к примеру, мы утвердили программу развития, в рамках которой расширяем бизнес, а наши подразделения появятся в совершенно новых регионах — Кургане, Свердловской области. В течение следующего года откроем офисы во всех крупных городах ЯНАО, продолжим развитие на территории округа.

Хочу обратить ваше внимание на ряд принципиальных моментов. Совсем скоро в банк приходит новый инвестор, который добавит в нашу систему еще 6 млрд. рублей, что само по себе примечательно. В организации, находящиеся в кризисе, не инвестируют. Оттуда инвесторы бегут. В нас же крупнейшие структуры вкладывают деньги!

И еще, кто позволит, чтобы у системообразующего банка региона, по сути государственного, появились проблемы с выплатами по своим обязательствам? Наши акционеры в лице правительства ХМАО — Югры, которые напрямую заинтересованы в поддержании стабильной ситуации в регионе? Или Минфин РФ, который опирается в борьбе с кризисом именно на 30 крупнейших банков страны, в число которых входим и мы? Ответив на эти вопросы, вы и увидите ситуацию в целом. Поэтому, когда вы слышите о кризисе, о дефолтах, оценивайте ситуацию сами, прислушивайтесь к голосу разума и пользуйтесь элементарной логикой. По-моему мнению, если каждый будет так поступать, то и проблем станет на порядок меньше!

ПАРТНЕР

Директор ООО «Региональное управление по обслуживанию и ремонту транспорта» Виктор ЖАЛОБА:

«Банк, который всегда придет на выручку!»

— Наше сотрудничество с Ханты-Мансийским банком началось всего полгода назад, в непростое для управления время — «горел» довольно выгодный контракт и предприятию срочно был нужен кредит. Тогда я обратился в филиал кредитной организации в Пыть-Яхе. Приятно удивило отношение персонала: здесь мне помогли выбрать оптимальную для моего предприятия форму кредитования, оказали содействие в оформлении документов. Довольно быстро была рассмотрена кредитная заявка. Я успел получить нужную сумму в срок и заключить выгодный для нашей фирмы контракт.

Сегодня прихожу в Ханты-Мансийский банк как домой. Здесь очень приятная, доброжелательная обстановка. Создается впечатление, что каждый клиент единственный, и все работают только для него одного. Безусловно, это за-

слуга руководителя филиала Инны Петровны Тарасовой. Такое отношение к партнерам дает стимул к более тесному сотрудничеству.

Сейчас работаю только с Ханты-Мансийским банком и ни разу не пожалел об этом. Все платежи проходят быстро и качественно. За время сотрудничества с кредитной организацией работники предприятия успели по достоинству оценить удобство зарплатного проекта. Очень выручают кредиты «Овердрафт»: без лишних хлопот я получаю денежные средства на короткий срок, благодаря чему сотрудникам фирмы своевременно выдается заработная плата. Сейчас решается вопрос и о других проектах с участием ведущего финансового учреждения Югры.

Я доволен тем, что случай подарил мне возможность стать клиентом Ханты-Мансийского банка, потому что этот банк — надежный партнер!





Генеральная лицензия ЦБ РФ №1971



ХАНТЫ-МАНСИЙСКИЙ БАНК
ОТКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО

www.khmb.ru



**С 1 ОКТЯБРЯ
ПО 31 ДЕКАБРЯ
2008 года!**

Откройте или пополните
в Ханты-Мансийском
банке вклад в рублях:

"Новогодний биатлон",
"Северное сияние",
"Югорский", "V.I.P.",
"Рентный",
"Престиж Плюс"
и получите
возможность выиграть
один из призов!*

**ОТКРОЙТЕ ИЛИ ПОПОЛНИТЕ
ВКЛАД
И ВЫИГРАЙТЕ ПРИЗ!***

❄ **АВТОМОБИЛЬ** ❄ **СНЕГОХОД**

❄ **ТУРПУТЕВКА НА ДВОИХ В ИСПАНИЮ**

❄ **ВИДЕОКАМЕРЫ** ❄ **ФЛЭШ-КАРТЫ**

❄ **МОБИЛЬНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ** ❄ **НОУТБУКИ**

* Подробности акции «Время выгодных вкладов» и условий вкладов в офисах Ханты-Мансийского банка в городах Ханты-Мансийского округа - Югры, в Тюмени и Ишиме.

Официальный дилер Opel ЗАО «Грэйт Моторс», г. Сургут.

**Вклады до 14%
Годовых***



**13% ГОДОВЫХ!
222 ДНЯ!
ПОДАРКИ
ВКЛАДЧИКАМ:
1000
СЕРЕБРЯНЫХ
МОНЕТ**
БИЛЕТЫ
НА ЭТАП КУБКА
МИРА
ПО БИАТЛОНУ
2009 г. *****

Срок действия вклада с 22 сентября 2008 г. по 31 января 2009 г.
** при открытии вклада на сумму не менее 100 000 рублей.
*** при внесении пяти дополнительных взносов - каждый на сумму не менее 10 000 рублей.

Николай Круглов. Призер Олимпийских игр,
4-кратный чемпион мира по биатлону

Светлана Слепцова. Призер чемпионата мира по биатлону

Берёзово 21-067 • Белоярский 21-100 • Лангепас 20-073 • Мегион 26-210
Москва 977-98-55 • Нефтеюганск 230-307 • Нижневартовск 494-949
Новосибирск 222-22-51 • Ноябрьск 425-486 • Нягань 54-249 • Пыть-Ях 460-495
Радужный 55-656 • Санкт-Петербург 334-41-56 • Советский 34-420
Сургут 779-999 • Тюмень 455-277 • Ханты-Мансийск 390-800 • Югорск 74-416

Вклады
застрахованы



Система
Страхования
Вкладов

* Подробности: www.khmb.ru, в отделениях Банка. Вся информация носит справочный/рекламный характер и не является публичной офертой.
Указанная информация может быть изменена Банком.



МЕЖРЕГИОНАЛЬНОЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ

ХАНТЫ-МАНСИЙСКИЙ БАНК ПРИХОДИТ НА УРАЛ

Ханты-Мансийский банк и Екатеринбургский муниципальный банк заключили соглашение о сотрудничестве

Документ, действие которого продлится до 2012 года, предполагает установление взаимовыгодного сотрудничества с целью обеспечения дальнейшего устойчивого развития и активной реализации программ по расширению бизнеса финансовых организаций. В планах совместное финансирование юридических и физических лиц, осуществляющих деятельность на территории г. Екатеринбурга и Свердловской области, а также в других регионах России, кредитование на синдицированной основе муниципальных и производственных предприятий.

Также планируется установка банкоматов Ханты-Мансийского банка в Екатеринбурге с последующим их обслуживанием муниципальным банком. Кроме того, соглашение предполагает взаимодействие по вопросам информационной и экономической безопасности, включая обмен сведениями по недобросовестным заемщикам.

Как отметил президент Ханты-Мансийского банка Дмитрий Мизгулин, обе кредитные организации занимают сегодня прочные позиции на рынке и имеют большой потенциал развития.

«В стратегических планах создание своей сети обслуживания на территории Екатеринбурга и Свердловской области. Сейчас в столице УрФО у нас действует представительство. Данное соглашение является первым шагом к масштабному развитию Ханты-Мансий-



Подписание соглашения о сотрудничестве между Ханты-Мансийским банком и Екатеринбургским муниципальным банком завершено

ского банка в этом регионе, что позволит вывести бизнес на новый качественный уровень», – пояснил Дмитрий Мизгулин.

Президент Екатеринбургского муниципального банка Михаил Ситников выразил уверенность, что сотрудничество даст положительные результаты.

«Ханты-Мансийский банк имеет серьезную ресурсную и технологическую базу, а наш банк уже на протяжении многих лет работает на рынке Свердловской области, хорошо знает реалии территории, располагает обширными деловыми связями. Объединив усилия, мы сможем достичь еще больших результатов деятельности на финансовом рынке УрФО», – сообщил Михаил Ситников.

ПОКАЗАТЕЛИ

КРЕДИТНЫЙ ПОРТФЕЛЬ БАНКА ВЫРОС ВДВОЕ

Ханты-Мансийский банк с начала текущего года увеличил общий кредитный портфель на 52,82% – до 66,1 млрд. рублей.

Как сообщил вице-президент финансовой организации Сергей Климчак, только в сентябре предприятия и населению выдано более 9 млрд. рублей.

«Прошедший месяц был пиковым в текущем году по объему кредитования. Большинство займов выдано нашим партнерам – юридическим лицам в рамках долгосрочных обязательств и действующих кредитных линий. В связи с кризисом ликвидности и общей обстановкой на рынках, компаниям понадобились дополнительные средства, и мы пошли им на встречу, выполнив все договоренности», – уточнил Сергей Климчак.

В то же время банк продолжает кредитовать население, так как это является одним из основных направлений деятельности организации. На сегодняшний день займы физических лиц составляют чуть меньше



половины от общего объема кредитного портфеля.

«Следует отметить, что в связи с подорожанием ресурсов вслед за другими банками мы были вынуждены повысить и ставки по вновь предоставляемым кредитам, а также значительно более строгим стал отбор потенциальных заемщиков. Для того чтобы получить кредит, необходимо иметь хорошую платежеспособность и положительную кредитную историю. Но эти изменения произошли в кредитной политике не только нашего банка, так отреагировал на события весь финансовый сектор страны. Повышаются риски – ужесточаются критерии отбора, это логично.

Между тем, учитывая реалии рынка, мы пошли и на равнозначное увеличение ставок по депозитам, в частности, до 14% годовых по новым предложениям, и сейчас наши услуги вполне конкурентоспособны и востребованы», – пояснил Сергей Климчак.

ВЫСТАВОЧНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

«ДЕНЬ ИПОТЕКИ» В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ



Выставочный стенд Ханты-Мансийского банка

Филиал Ханты-Мансийского банка в Санкт-Петербурге принял участие в ежегодной выставке «День ипотеки», прошедшей в бизнес-центре «Петровский форт».

Выставка ипотечных программ, которую проводит строительная компания ЗАО «Строймонтаж», традиционно собрала ведущие кредитно-финансовые организации, предприятия строительной индустрии, специалистов компаний в области недвижимости, страхования, юридических и риэлторских услуг Северной столицы.

Посетители выставки приняли участие в мастер-классах и семинарах экспертов – аналитиков, юристов, представителей страховых компаний и специалистов строительного рынка Санкт-Петербурга, а также ознакомились с условиями ипотечных кредитов, подобранных с учетом финансовых возможностей каждого покупателя.

НОВОСТИ

Международный лизинг

Ханты-Мансийский банк совместно с итальянским BANCA POPOLARE DELL'EMILIA ROMAGNA S.C. в рамках лимита, предоставляемого экспортным страховым агентством SACE Spa (Италия), организовал финансирование поставок буровых установок в объеме 2,3 млн. евро для ООО «Интерлизинг».

Сумма сделки включает премию экспортного страхового агентства и предоставляется банком сроком на 5 лет.

Начальник управления внешнеэкономической деятельности Ханты-Мансийского банка Дмитрий Смирнов отметил: «Наличие западных кредитных линий для совершения операций торгового финансирования позволяет нам активно продолжать обеспечение проектов корпоративных клиентов.

Высококвалифицированные специалисты Ханты-Мансийского банка всегда стремятся наилучшим образом структурировать внешнеэкономическую сделку и разработать оптимальную схему финансирования, что минимизирует затраты клиента и повышает эффективность использования средств».

Сотрудничество с муниципалитетами

Ханты-Мансийский банк по итогам открытого конкурса заключил муниципальный контракт с администрацией Кондинского района (ХМАО) на предоставление кредита.

Как отметил вице-президент финансовой организации Виталий Мосунов, с начала года это уже четвертый подобный проект с местными органами власти.

«На сегодняшний день мы сотрудничаем со всеми территориями ХМАО – Югры, а также рядом соседних регионов. В частности, выданы кредиты администрациям муниципальных образований Нягани, Нижневартовска, Стрежевого (Томская область). В дальнейшем эта работа будет активно продолжена», – отметил Виталий Мосунов.

Четыре новых офиса

Ханты-Мансийский банк открыл сразу четыре новых подразделения. Это универсальные офисы в городах Новосибирске, Новом Уренгое (ЯНАО), Советском и Сургуте (ХМАО).

Как пояснил начальник управления развития филиальной сети банка Андрей Шурхай, офис в Новом Уренгое стал третьим по счету в Ямало-Ненецком АО.

«Сейчас мы активно развиваем свой бизнес в ЯНАО. В июле текущего года были открыты филиал в Ноябрьске и дополнительный офис в Муравленко», – уточнил Андрей Шурхай.

Кредитная организация продолжает свое развитие в Сургуте, где открыт новый дополнительный офис по адресу: проспект Набережный, 76/1. Подразделение оказывает все виды кредитно-финансовых услуг.



Директор Сургутского филиала организации Олег Мызгин, первый заместитель главы Сургута Владимир Браташов, вице-президент банка Юрий Жигалкин открывают новый дополнительный офис

Как сообщил директор Сургутского филиала организации Олег Мызгин, на сегодняшний день в городе и районе работает 20 отделений, расширяется сеть банкоматов и POS-терминалов, которая составляет порядка 300 устройств.

«Новый офис расположен недалеко от места нахождения крупных корпоративных клиентов банка: Центральной больницы и ОКДЦ. Считаю, что территориальная доступность банковских услуг является одной из приоритетных задач, поэтому мы будем и дальше активно развивать сеть обслуживания», – пояснил Олег Мызгин.



КОНКУРС

ЛУЧШИЙ ПО ПРОФЕССИИ

Ханты-Мансийский банк подвел итоги конкурса профессионального мастерства в номинации «Лучший кредитный сотрудник по работе с юридическими лицами».



Итоги конкурса подведены: награждение проводит вице-президент банка Сергей Климчак

Ценные призы и денежные премии получили: за первое место – Мария Безносова (старший экономист отдела кредитования юридических лиц филиала банка в г. Санкт-Петербурге), второе – Ирина Плахина (ведущий экономист отдела кредитования юридических лиц филиала банка в г. Новосибирске), третье – Ирина Копытова (ведущий экономист отдела кредитования юридических лиц филиала банка в г. Тюмени).

Как отметил вице-президент финансовой организации Сергей Климчак, несмотря на усложнившиеся условия, кредитование остается одним из основных направлений деятельности организации.

«И именно сейчас, когда к кредитам наблюдается столь пристальное внимание, от профессионализма сотрудников, работающих с клиентами, зависит очень многое: кредитный специалист находится на передовой позиции любого банка. От того, насколько он компетентен, насколько профессионален, будет зависеть и отношение клиентов к организации».

Подобные конкурсы являются регулярными и направлены на профессиональное совершенствование наших сотрудников. Многие из того, что предложили участники, мы будем использовать в текущей деятельности», – пояснил Сергей Климчак.

НАШИ КАДРЫ

БЕЛО-ЧЕРНОЕ ЧУДО

Павел Земсков, начальник отдела информационно-технического обеспечения филиала в г. Пыть-Яхе, живет в Нефтеюганске. Города находятся недалеко друг от друга, на дорогу уходит всего 25 минут. Но после работы его ждет еще одна прогулка, с собакой. У Павла единственный в радиусе ста километров далматин, белый с черными пятнышками красавец Кант.

Павел Земсков:

«У нас не было цели взять собаку какой-то уникальной породы. Я хотел, чтобы пес был среднего размера, активный, бесстрашный. А моя вторая половина мечтала, чтобы собака была душой добра, к людям отзывчива, симпатичная и неагрессивная. В итоге, сошлись на далматине. И он оправдал наши ожидания на 110%».

Канту, по паспорту Пудинг Дог Аншлаг, нравятся прогулки, легко бежит рядом с велосипедом, плавать любит, наверное, больше крокодилов. Даже на охоту его разок брал, но добычи не принесли ни я, ни он. На улице все прохожие обращают на нас внимание, особенно малышам нравится собачка из мультфильма, Кант всем уделяет внимание. Дома это очень добродушная собака, рада гостям. Дети сразу превращают ее в лошадку. А свои защитные качества Канту проявлять пока не приходилось. Не нашлось желающих проверить его на агрессивность».

Далматины – идеальные собаки-компаньоны. В Англии в XIX веке они сопровождали кареты во время путешествия, бежали рядом с лошадьми под упряжью. А в США пятнистые псы служили в пожарной охране, очищая улицу для проезда конки и помогая в огне найти людей.

Особую популярность во всех странах эта порода приобрела после выхода в 1956 году книги Доди Смит «101 далматский дог» и мультфильма Уолта Диснея. Но тем не менее появление пятнистой собаки на улице – редкое явление.



Красавец Кант

Павел Земсков:

«С однопородными родственниками Канту общаться приходится редко, только на выставках. Когда был щенком, мы дружили с ротвейлером со звучным именем Борис, он опекал Канта. Но когда наш пес подрос, дружба переросла в соперничество, а тягаться с ротвейлером опасно, далматин – не бойцовская порода, поэтому общаться прекратили. Сейчас Канту 1 год и 8 месяцев, для собаки возраст подростковый, становление характера, зарабатывание авторитета среди четвероногих собратьев. У нас в доме живут кошки Чита и Клэпа, поэтому Кант с детства знает, что маленьких обижать нельзя. И во дворе с другими собаками, которые в основном карликовых пород, у него покровительственно-добродушные отношения, даже если товарищи старше его».

В Нефтеюганске нет официального клуба собаководов, ближайший – в Сургуте. Для подтверждения квалификации своего далматина Павлу нужно было ездить на выставки собак, поскольку Кант чистокровный, с родословной и отвечает всем стандартам породы. Это занятие уже для профессионалов собаководов, а не для любителей.

Павел Земсков:

«На выставки, конечно, поехать пришлось. Потому что собаке нужно подтверждение стандартов, документ, как паспорт человеку. Занимали первые, вторые места. Этим летом ездили на московскую выставку «Евразия-2008». Конечно, далеко, но Кант у нас привык к путешествиям на заднем сидении машины. Хотя выставками мы не заболели, эта напряженная конкурсная обстановка не для нас».

Теперь уже к нам приезжают гости, невесты. Недавно была дама из Екатеринбурга, в следующем месяце привезут далматинку из Ростова. Вот такая «пятнистая жизнь!»

НОВОСТИ

В Испанию с кредитной картой

В головном офисе Ханты-Мансийского банка прошло награждение победителей конкурса «Отпуск с кредитной картой».

Как отметил заместитель начальника Управления маркетинга финансовой организации Юрий Кислицын, награды вручены клиентам – жителям окружного центра, а также руководителям торгово-сервисных предприятий города. «Мы дорожим добрым отношением со стороны наших вкладчиков, заемщиков, поэтому регулярно проводим лотереи, конкурсы, розыгрыши подарков среди клиентов и партнеров организации. Только в рамках конкурса «Отпуск с кредитной картой» банк разыграл более 40 ценных призов, среди которых две путевки в Испанию, сотовые телефоны, DVD-плееры», – уточнил Юрий Кислицын.

Девять наград остались в Ханты-Мансийске, причем один из главных призов – сертификат на поездку в Испанию – достался Диане Саваровской.



Обладательница сертификата на поездку в Испанию Диана Саваровская и заместитель начальника Управления маркетинга банка Юрий Кислицын

Время выгодных вкладов!

Ханты-Мансийский банк объявляет о проведении стимулирующей лотереи «Время выгодных вкладов».

В акции участвуют клиенты, которые до 31 декабря 2008 года откроют или пополнят вклады в рублях: «Новогодний биатлон», «Престиж плюс», «Северное сияние», «Югорский», «V.I.P.», «Рентный».

Наиболее удачливые получают ценные призы, в том числе автомобиль Opel Antara, снегоход, туристическую путевку в Испанию на 2-х человек, а также ноутбуки, видеокамеры, мобильные телефоны. Победители будут определены 19 января 2009 года.

Как отметил начальник управления маркетинга банка Владислав Волков, подобные выгодные для клиентов сезонные предложения являются традиционными для осени и начала зимы. «Ежегодно мы проводим всевозможные поощрительные мероприятия для своих клиентов».

Отличие этой акции, помимо действительно дорогих и многочисленных призов, еще и в том, что она совпала со значительным повышением банком ставок по депозитам, а также вводом в действие новых вкладов «Новогодний биатлон» и «Престиж плюс». Для первой тысячи клиентов, оформивших вклад «Новогодний биатлон», предусмотрены подарки – 1000 серебряных памятных монет о биатлоне.

Клиенты, сделавшие пять точных «выстрелов» в виде дополнительных взносов на депозит в размере не менее 10 тыс. рублей каждый, получают билеты на этап Кубка мира по биатлону 2009 года», – уточнил Владислав Волков.